



SWISS EXCELLENCE
SINCE 1902

2025

Jahresbericht
Rapport annuel
Management report



GVFI Meilen- steine

- Allen widrigen geopolitischen Umständen zum Trotz verlief das Geschäftsjahr 2025 für die GVFI äusserst erfolgreich. Der Absatz erhöhte sich um 13% auf 56'500 Tonnen. Der Umsatz stieg um 29% auf rund 648 Millionen Schweizer Franken.
- Das erfreuliche Resultat erzielte die GVFI AG in Basel nicht allein. Die GVFI Europe B.V. in Rotterdam steigerte ihren Umsatz ebenfalls um beachtliche 31% gegenüber dem Vorjahr.
- Mit der erfolgreichen Integration zweier neuer Module in das ERP-System haben wir unser internes Qualitätsmanagement 2025 nachhaltig gestärkt. Beide Module leisten einen signifikanten Beitrag zur Effizienzsteigerung, Prozesssicherheit und Transparenz.

GVFI *Les étapes majeures*

- *Malgré un contexte géopolitique hostile, la GVFI peut présenter un exercice 2025 extrêmement positif. Les ventes ont augmenté de 13% et sont passées à 56'500 tonnes. En hausse de 29%, le chiffre d'affaires s'est établi à environ 648 millions de francs suisses.*
- *La GVFI SA n'a pas obtenu ce résultat réjouissant uniquement à Bâle : Le chiffre d'affaires de la GVFI Europe B. V. à Rotterdam a également bondi de 31% par rapport à l'exercice précédent.*
- *Grâce à l'intégration réussie de deux nouveaux modules dans le système ERP, nous avons durablement renforcé notre gestion interne de la qualité en 2025. Ces deux modules contribuent de manière significative aux gains d'efficience, à la sécurité des processus et à la transparence.*

GVFI Milestones

- In spite of the adverse geopolitical circumstances, 2025 was a very successful financial year for GVFI. Sales volume rose by 13% to 56,500 tonnes. Sales revenue improved by 29% to some 648 million Swiss francs.
- GVFI Ltd in Basel was not alone in achieving such an encouraging result. GVFI Europe B.V. in Rotterdam also considerably increased its sales revenue by 31% year-on-year.
- We sustainably strengthened our quality management system with the successful integration of two new ERP modules in 2025. Both modules are contributing substantially to efficiency enhancement, process security and transparency.

Einfuhren
Importations
Imports



Europa | *Europe* | Europe

29'280 _T
300'850 _{in 1000 CHF}



Asien | *Asie* | Asia

40 _T
200 _{in 1000 CHF}



Nordamerika
Amérique du Nord
North America

160 _T
8'850 _{in 1000 CHF}



Südamerika
Amérique du Sud
South America

21'470 _T
240'150 _{in 1000 CHF}



Australien, Neuseeland
Australie, Nouvelle-Zélande
Australia, New Zealand

5'550 _T
98'050 _{in 1000 CHF}



56'500

Tonnen | *tonnes* | tonnes



Total

648'100

in 1000 CHF



Bericht des Präsidenten und des CEO zum Geschäftsjahr 2025

Rapport du président et du CEO sur l'exercice 2025

Report of the Chairman and the CEO on the 2025 financial year

Sehr geehrte Aktionärinnen und Aktionäre Sehr geehrte Geschäftspartnerinnen und Geschäftspartner

Das globale politische und gesellschaftliche Umfeld des Geschäftsjahres 2025 war erneut wenig erfreulich: Kriege, Bürgerkriege, bewaffnete Unruhen und Aufstände in verschiedenen Regionen unseres Planeten. Auch können wir als Einzelne den Verlauf der Geschichte kaum beeinflussen. Und damit müssen wir uns abfinden. Es bleibt uns die Aufgabe, unser Umfeld so zu gestalten, dass wir resilient auf die sich stets verändernden Rahmenbedingungen reagieren können. Das gilt für Einzelpersonen und vor allem auch für wirtschaftliche Unternehmen.

Der GVFI ist dies im Geschäftsjahr 2025 erneut ausserordentlich gut gelungen. Der Absatz hat sich um 13% auf 56'500 Tonnen erhöht. Der Umsatz ist von einer halben Milliarde Schweizer Franken im Geschäftsjahr 2024 um 29% auf rund 648 Millionen Schweizer Franken gestiegen. Beide Gesellschaften, die GVFI AG in Basel und die GVFI Europe B.V. in Rotterdam, haben gleichermassen zu diesen hervorragenden Resultaten beigetragen.

Das Jahr 2025 war geprägt von durchwegs höheren Freigaben aller wichtigen Fleischgattungen. Zugleich ist der Fleischkonsum in der Schweiz gestiegen, was zu einer stabilen Absatzsteigerung und einem deutlichen Umsatzwachstum führte. Auch in Europa und vor allem in den USA war die Nachfrage nach Fleisch aus Übersee überdurchschnittlich hoch. Dies begründet die höheren Durchschnittspreise und unterstreicht die positive Marktentwicklung. Weltweit steigen die Fleischpreise – insbesondere bei Rind und Lamm – was sich in Europa, Nord- und Südamerika sowie in Australien und Neuseeland bemerkbar macht.

Der höhere Absatz verstärkte zugleich die bereits angespannten globalen Logistik- und Beschaffungsherausforderungen. Wir mussten Planung und Prozesse gemeinsam mit unseren treuen Kunden laufend anpassen, um die Versorgungssicherheit zu gewährleisten. Die GVFI kann dank ihrer langjährigen Beziehungen zu den besten und verlässlichsten Lieferanten auf ein solides Beschaffungsnetzwerk zählen. Dieses stösst jedoch an seine Grenzen, wenn Tierseuchen wie etwa die Vogelgrippe ganze Länder über

Chères et chers actionnaires, Chères et chers partenaires commerciaux,

Une fois de plus, l'environnement politique et économique global n'était guère réjouissant durant l'exercice 2025 : des guerres, des guerres civiles, des troubles armés et des soulèvements font rage dans plusieurs régions du monde. Sur le plan individuel, nous ne pouvons pas influencer le cours de l'histoire, il faut nous en accommoder. La tâche qui nous incombe est de façonner notre environnement de sorte à pouvoir réagir avec résilience à des conditions-cadres en constante mutation. C'est vrai à l'échelon individuel, mais aussi et surtout pour une entreprise commerciale.

Durant l'exercice 2025, la GVFI y est une fois de plus extraordinairement bien parvenue. Les ventes ont augmenté de 13% pour arriver à 56'500 tonnes. Par rapport à l'exercice 2024, le chiffre d'affaires a progressé de 29% jusqu'à environ 648 millions de francs suisses. Les sociétés GVFI SA à Bâle et GVFI Europe B.V. à Rotterdam ont toutes deux contribué d'égale manière à ces excellents résultats.

L'année 2025 s'est caractérisée par des libérations constamment élevées pour toutes les principales sortes de viande. En même temps, la consommation de viande augmentait en Suisse, ce qui a permis une hausse stable des ventes et une croissance significative du chiffre d'affaires. En Europe également et surtout aux États-Unis, la demande de viande d'outre-mer a été supérieure à la moyenne. Cela explique la hausse des prix moyens et souligne l'évolution positive du marché. Les prix de la viande, surtout de bœuf et d'agneau, augmentent dans le monde entier, nous le constatons en Europe, en Amérique du Nord et du Sud ainsi qu'en Australie et en Nouvelle-Zélande.

Parallèlement, l'augmentation des ventes a accentué une situation déjà tendue en matière de logistique et d'approvisionnement à l'échelle mondiale. En collaboration avec nos fidèles clients, nous avons dû adapter constamment la planification et les processus afin d'assurer la sécurité de l'approvisionnement. Grâce à des relations commerciales de longue date avec les fournisseurs les meilleurs et les plus fiables, la GVFI a pu compter sur un réseau d'approvisionnement solide. Cela atteint néanmoins des limites lorsque des épizooties comme la grippe aviaire empêchent par exemple des pays entiers de participer au commerce international pendant

Dear Shareholders Dear Business Partners

In the 2025 financial year, the global political and social environment was somewhat distressing once again: various regions of our planet saw wars, civil wars, armed unrest and riots. As individuals, there is very little we can do to change history, something that we have to simply accept. So it falls on us to shape our environment in such a way that we can react with resilience to the ever-changing framework conditions. This is equally true for individuals and for businesses.

GVFI managed to do this exceedingly well again in the 2025 financial year. Sales volume rose by 13% to 56,500 tonnes. Sales revenue increased by 29% from half a billion Swiss francs in the 2024 financial year to around 648 million Swiss francs. Both companies, GVFI Ltd in Basel and GVFI Europe B.V. in Rotterdam, contributed equally to these outstanding results.

The 2025 financial year was characterised by consistently higher import quotas for all the major types of meat. Meat consumption in Switzerland rose at the same time, resulting in steady volume expansion and significant revenue growth. In Europe and in particular in the US, demand for overseas meat was higher than average. This explains the higher average prices and underscores the positive development of the markets. Prices for meat – in particular for beef and lamb – climbed globally, most notably in Europe, North and South America, Australia and New Zealand.

The higher sales volumes also exacerbated the already-strained global logistics and procurement challenges. We had to constantly adjust our planning and processes with the support of our loyal customers so as to guarantee the security of supply. Thanks to its long-standing relationships with the best and most reliable suppliers, GVFI can count on a solid procurement network. However, it reaches its limits when animal diseases such as bird flu mean that veterinary inspectors have to close entire countries to international trade for many months. That is what happened with poultry from Brazil in the second half of the year.

«Wir sind weiterhin die führende Importspezialistin für Fleisch in der Schweiz und unsere Position in Europa hat sich deutlich verstärkt.»

«Nous demeurons le spécialiste leader de l'importation de viande en Suisse et notre position s'est sensiblement renforcée en Europe.»

“We remain the leading specialist meat importer in Switzerland, and our position in Europe has strengthened considerably.”

Monate aus veterinärpolizeilichen Gründen für den internationalen Handel sperren. So geschehen in der zweiten Jahreshälfte mit Geflügelfleisch aus Brasilien.

Die anhaltend starke Nachfrage und die wachsende Vernetzung der internationalen Märkte bestätigen, dass wir gemeinsam mit unseren Partnern bestens positioniert sind, um Chancen zu nutzen und die Zukunft des globalen Fleischhandels aktiv mitzugestalten.

Insgesamt dürfen wir auf unsere Ergebnisse stolz sein. Und wir können feststellen, dass sich die 2024 angepasste Unternehmenspolitik und -strategie in ihrem ersten Jahr bestens bewährt hat. Wir sind weiterhin die führende Importspezialistin für Fleisch in der Schweiz und unsere Position in Europa hat sich deutlich verstärkt. Wir wollen unsere Rolle in der Schweiz festigen und uns in Europa kontinuierlich weiterentwickeln. Dabei setzen wir nicht auf schnelles Umsatzwachstum, sondern auf die Qualität unserer Produkte und auf langfristig angelegte Partnerschaften mit unseren Kunden. Die langjährige Treue vieler Kunden, denen wir dafür an dieser Stelle herzlich danken, bestärkt uns, diese Strategie weiterzuführen.

2025 hat der Verwaltungsrat die Nachfolge unseres CEOs, Sam Sprunger, geregelt. Das Berichtsjahr war sein letztes vollständiges Jahr. Für die langjährige Führung der Geschäftsstelle gebührt ihm ein grosser Dank und wir freuen uns, dass er der GVFI in der Funktion als Leiter des Gruppenbereichs Europa weiterhin zur Verfügung steht. Die Nachfolge als CEO tritt Sandy Sprunger am 1. Juli 2026 an.

des mois pour des raisons vétérinaires. Au cours du second semestre, c'était le cas de la viande de volaille en provenance du Brésil.

La demande durablement forte et l'interconnexion croissante des marchés internationaux confirment notre excellent positionnement, avec nos partenaires, pour saisir les opportunités et participer activement à l'orientation future du commerce mondial de la viande.

D'une façon générale, nous pouvons être fiers de nos résultats. Nous pouvons également constater que l'adaptation en 2024 de la politique et stratégie d'entreprise a parfaitement fait ses preuves dans la première année de mise en œuvre. Nous demeurons le spécialiste leader de l'importation de viande en Suisse et notre position s'est sensiblement renforcée en Europe. Nous voulons consolider notre rôle en Suisse et poursuivre notre développement en Europe. À cet effet, nous ne misons pas sur une croissance rapide du chiffre d'affaires mais sur la qualité de nos produits et sur des partenariats à long terme avec nos clients. Les nombreux clients fidèles, auxquels nous exprimons ici toute notre gratitude, nous encouragent à poursuivre cette stratégie.

En 2025 le conseil d'administration a réglé la succession de notre CEO, Sam Sprunger. L'année sous revue était sa dernière année complète. Nous lui sommes très reconnaissants pour les nombreuses années qu'il a passées à la tête du bureau et nous nous réjouissons qu'il continue à mettre ses compétences au service de la GVFI en tant que responsable de la division Europe du groupe. Sandy Sprunger lui succédera au poste de CEO le 1^{er} juillet 2026.

Persistent strong demand and the increasing integration of international markets confirm that we and our partners are in the best position to exploit opportunities and to actively help shape the future of the global meat trade.

All in all, we can be rightly proud of our results. And we can confirm that the adjusted business policy and strategy introduced in 2024 have proven to be very effective in their first year. We remain the leading specialist meat importer in Switzerland, and our position in Europe has strengthened considerably. We want to consolidate our role in Switzerland and evolve constantly in Europe. In doing so we rely not only on rapid revenue growth, but also on the quality of our products and our long-term partnerships with our customers. We are motivated to continue this strategy by the long-standing loyalty of many of our customers, to whom we would like to express our sincere thanks.

In 2025 the Board of Directors decided on the successor to our CEO, Sam Sprunger. The reporting year was his last full year in office. We would like to express our sincere thanks to him for his many years of service at the helm of the organisation and are delighted that he will continue to support GVFI in his role as Head of the Europe Group Division. Sandy Sprunger will take over as CEO on 1 July 2026.

Es bleibt uns zu betonen, dass die ausserordentlichen Ergebnisse des Geschäftsjahres 2025 mit demselben Personalbestand wie im Vorjahr erreicht werden konnten. Darauf, auf unsere engagierten Mitarbeitenden, sind wir echt stolz. Sie leisten jeden Tag hervorragende Arbeit im Dienste all unserer Kunden. Im Namen der Geschäftsleitung und des Verwaltungsrates danken wir ihnen auch an dieser Stelle ganz herzlich.

Il faut encore souligner que les résultats exceptionnels de l'exercice 2025 ont été obtenus avec un effectif inchangé par rapport à l'exercice précédent. Nous sommes réellement fiers de nos équipes, qui font preuve d'une grande motivation. Jour après jour, elles accomplissent des prouesses au service de tous nos clients. Au nom de la direction générale et du conseil d'administration, nous les remercions aussi très vivement au travers de ces lignes.

It remains for us to emphasise that the outstanding results for the 2025 financial year were achieved with the same number of staff as in the previous year. We are very proud of our committed employees. They do excellent work every day in the service of all our customers. On behalf of the Executive Board and the Board of Directors, we would like to take this opportunity to say a heartfelt thank you.



Peter Kofmel
Präsident | *Président* | Chairman



Sam Sprunger
CEO

Das Importgeschäft nach Fleischkategorien

Les importations de viande par catégories

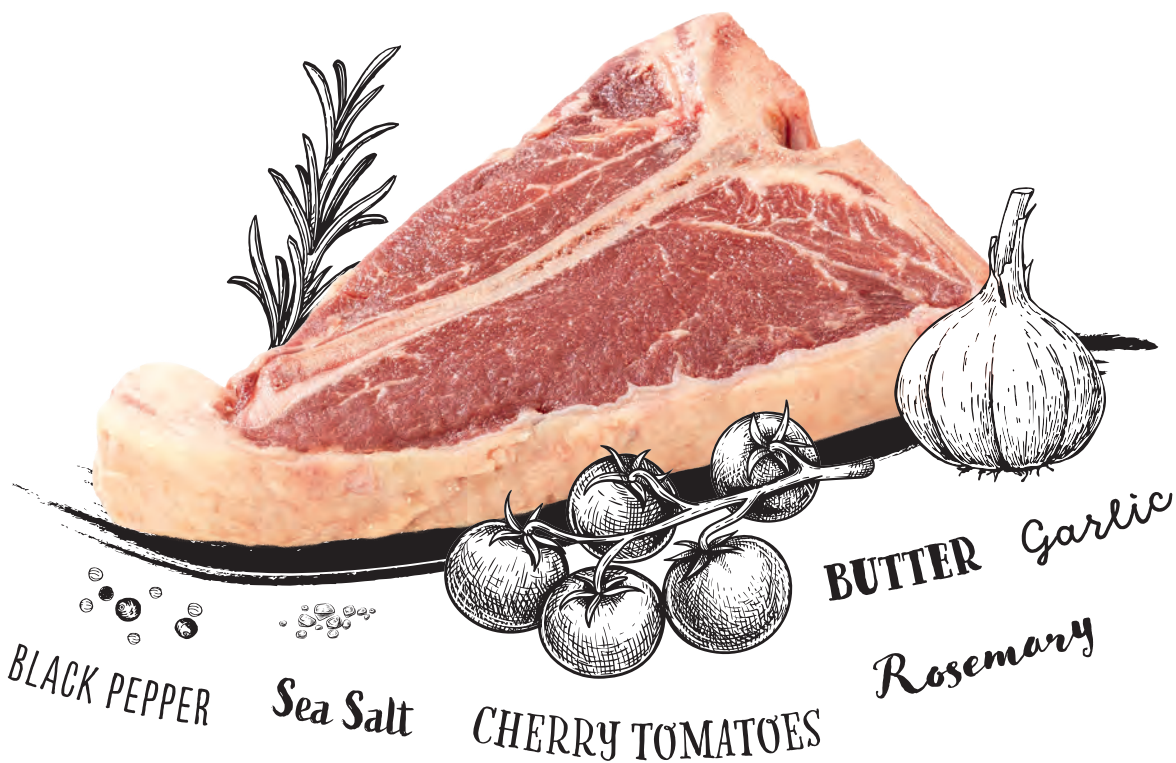
The import business by meat category

Grossvieh

Gros bétail

Beef

Grilled T-Bone Steak
with Garlic and Cherry Tomatoes





31'000 T

Allgemein – Nierstücke

Im Berichtsjahr 2025 wurden insgesamt 6'975 Tonnen Nierstücke für den Import freigegeben. Das entspricht einem deutlichen Zuwachs von 1'125 Tonnen bzw. 19% gegenüber dem Vorjahr, in dem die Freigabemenge bei 5'850 Tonnen lag. Diese Entwicklung unterstreicht die anhaltend hohe Nachfrage nach importierten Nierstücken, die sich über das gesamte Jahr hinweg auf einem stabilen und hohen Niveau bewegte. Das Preisniveau für Nierstücke zeigte im Jahresverlauf saisonale Schwankungen, lag jedoch im Durchschnitt spürbar über dem Vorjahreswert. Der Marktanteil der GVFI konnte in diesem Segment 2025 auf einem hohen Niveau gehalten werden.

Beschaffung Nierstücke

Die Verfügbarkeit von Nierstücken auf den wichtigsten Beschaffungsmärkten erwies sich im Jahr 2025 als durchgehend zuverlässig. Insbesondere Südamerika und Australien trugen massgeblich zur Stabilität des Angebots bei. Die politischen und wirtschaftlichen Rahmenbedingungen blieben in diesen Regionen weitgehend stabil, sodass die Lieferketten nicht wesentlich beeinträchtigt wurden.

In Irland und im Vereinigten Königreich konnte die Beschaffung trotz rückläufiger Viehbestände sichergestellt werden. Die knapper werdenden Bestände führten jedoch zu einem Anstieg der Beschaffungskosten insbesondere gegen Ende des Jahres, als die Preise für Nierstücke ein neues Rekordhoch erreichten. Dennoch gelang es uns, die Nachfrage der Schweizer Kunden auch in Phasen erhöhter Preise mit geringer Verfügbarkeit vollständig zu decken.

Ausblick

Für 2026 rechnen wir mit einer weiterhin soliden Nachfrage nach importierten Edelstücken. Die Marktentwicklung der vergangenen Jahre deutet darauf hin, dass die Nachfrage auf hohem Niveau bleiben wird – vor allem wenn die globale Angebotslage stabil bleibt. Aus heutiger Sicht ist von einem moderaten Preisniveau auszugehen, wobei saisonale Schwankungen und regionale Besonderheiten Einfluss auf die Preisgestaltung nehmen könnten.

Généralités – Aloyaux

Au cours de l'exercice sous revue, 6'975 tonnes d'aloiaux au total ont été libérées pour l'importation. Cela représente une nette progression de 1'125 tonnes ou 19% par rapport aux 5'850 tonnes libérées durant l'exercice précédent. Cette évolution souligne une demande durablement élevée pour l'aloiau importé, laquelle a évolué à un niveau haut et stable tout au long de l'année. Le niveau de prix de l'aloiau a connu des fluctuations saisonnières mais demeurait en moyenne sensiblement supérieur aux valeurs de l'exercice précédent. Dans ce segment, la GVFI a pu maintenir sa part de marché à un niveau élevé en 2025.

Approvisionnement en aloiaux

Sur les principaux marchés d'approvisionnement, la disponibilité des aloiaux était constamment faible durant l'année 2025. L'Amérique du Sud et l'Australie ont notamment contribué de manière déterminante à la stabilité de l'offre. Le contexte politique et économique était globalement stable dans ces régions si bien que les chaînes d'approvisionnement n'ont connu aucune restriction notable.

En Irlande et au Royaume-Uni, l'approvisionnement a pu être assuré malgré la baisse des cheptels. Cette réduction a néanmoins entraîné une augmentation des coûts d'approvisionnement, surtout vers la fin de l'année où le prix des aloiaux a atteint un nouveau record. Nous avons malgré tout réussi à satisfaire pleinement la demande des clients suisses, même dans les phases de renchérissement et de faible disponibilité.

Perspectives

Nous sommes d'avis que la demande restera solide en 2026 pour les morceaux nobles importés. L'évolution du marché au cours des dernières années indique que la demande se maintiendra à un niveau élevé, surtout si l'offre globale demeure stable. Du point de vue actuel, le niveau de prix devrait être modéré, même si des fluctuations saisonnières et des particularités régionales seraient susceptibles de l'influencer.

General – R + L

In the 2025 reporting year, 6,975 tonnes of R + L were released for import. This corresponds to a sharp increase of 1,125 tonnes or 19% on the previous year's import quota of 5,850 tonnes. This trend underlines the continuous high demand for imported R + L, which remained stable at a high level throughout the year. Prices for R + L were subject to seasonal fluctuations during the year, but the average price was noticeably higher than in the previous year. GVFI maintained its high market share in this segment in 2025.

Procurement of R+L

R + L availability on the major procurement markets was reliable throughout 2025. South America and Australia in particular contributed significantly to the stability of supply. As political and economic framework conditions were mostly stable in these regions, supply chains were not materially disrupted.

Procurement was able to be secured in Ireland and the UK in spite of declining livestock numbers. However, the tightening supply led to an increase in procurement costs, in particular towards the end of the year when prices for R + L reached a new all-time high. We nevertheless managed to meet the demand of Swiss customers in full, even at times when prices were high and availability was low.

Outlook

We expect demand for imported prime cuts to remain stable in 2026. Market developments in the past few years indicate that demand will stay high – especially when global availability is stable. The expectation at present is that prices will be moderate, although seasonal fluctuations and regional specifics could have an impact on pricing.

Die GVFI wird auch in diesem Jahr bestrebt sein, ihre starke Marktposition zu halten und die Versorgung der Schweizer Kunden mit hochwertigen Nierstücken sicherzustellen. Die kontinuierliche Beobachtung der internationalen Märkte und die enge Zusammenarbeit mit den wichtigsten Beschaffungsregionen bleiben dabei zentrale Erfolgsfaktoren.

Allgemein – Binden

Die Nachfrage nach Binden blieb im Vergleich zum Vorjahr stabil. Diese Stabilität entspricht bei einem Gesamtvolumen von 4'300 Tonnen (Vorjahr: 4'150 Tonnen) einem Zuwachs von 3,9%. Der Warenwert hingegen stieg aufgrund der Inflation auf dem Rohstoff um 30%. Die Sicherung der Marktanteile sowohl in der Schweiz als auch im EU-Raum trug zu dieser Beständigkeit bei.

Beschaffung Binden

Trotz weiterhin rückläufiger Rinderbestände und einer abnehmenden Rindfleischproduktion in der EU gelang es uns, die Beschaffung von Binden aus der EU und aus Südamerika zuverlässig sicherzustellen und flexibel an die volatile Nachfrage anzupassen. Abgesehen von vereinzelten Rohstoffengpässen und wenigen nicht spezifikationskonformen Lieferungen – insbesondere gegen Ende des Jahres – entwickelte sich die Beschaffung insgesamt erfreulich positiv.

Ausblick

Die Preise für Rindfleisch bleiben in der EU auf hohem Niveau und deuten auf ein anhaltend knappes Angebot hin. Seit 2020 sind die Viehbestände um 7,3% zurückgegangen. Dieser Rückgang ist unter anderem auf die Ausbreitung der Blauzungenkrankheit zurückzuführen.

Zudem stellen immer strengere Umweltauflagen und steigende Anforderungen im Bereich Tierchutz zahlreiche landwirtschaftliche Betriebe vor einen hohen Investitionsbedarf. Da viele Betriebe finanziell nicht mehr in der Lage oder bereit sind, die zusätzlichen Mittel aufzubringen, ist künftig mit weiteren Betriebsaufgaben zu rechnen. Dies dürfte das Angebot an Rindfleisch in Europa weiterhin verknappen.

La GVFI s'efforcera cette année encore de maintenir sa solide position sur le marché et d'assurer l'approvisionnement des clients suisses en aloyaux de qualité supérieure. L'observation continue des marchés internationaux et l'étroite coopération avec les principales régions d'approvisionnement demeureront des facteurs de succès déterminants.

Généralités – Viande séchée

Par rapport à l'exercice précédent, la demande de viande séchée est restée stable. Cette stabilité correspond à un volume total de 4'300 tonnes (année précédente: 4'150 tonnes), soit une progression de 3,9%. En raison de l'inflation sur les matières premières, la valeur des marchandises a en revanche augmenté de 30%. Le maintien des parts de marché, tant en Suisse que dans l'espace européen, a contribué à cette stabilité.

Approvisionnement en viande séchée

Malgré le recul continu du cheptel bovin et une production de viande bovine en baisse dans l'UE, nous avons réussi à garantir la fiabilité de l'approvisionnement en viande séchée d'origine européenne et d'Amérique du Sud et à nous adapter avec flexibilité à la volatilité de la demande. À part quelques pénuries isolées de matières premières et de rares livraisons non conformes aux spécifications en particulier vers la fin de l'année, l'approvisionnement a globalement évolué de manière réjouissante.

Perspectives

Les prix de la viande bovine demeurent à un niveau élevé dans l'UE et reflètent une offre durablement restreinte. Les cheptels ont diminué de 7,3% depuis 2020. Ce recul s'explique notamment par la propagation de la maladie de la langue bleue.

D'autre part, des réglementations environnementales toujours plus strictes et des exigences croissantes en matière de bien-être animal confrontent de nombreuses exploitations agricoles à d'importants besoins d'investissements. Comme aujourd'hui beaucoup d'entre elles ne sont plus en mesure ou disposées à fournir les fonds supplémentaires requis, il faut s'attendre à de nouvelles cessations d'activité à l'avenir. L'offre de viande bovine devrait donc continuer de diminuer en Europe.

This year, GVFI will continue to strive to maintain its strong market position and to secure the supply of high-grade prime cuts for our Swiss customers. Constant observation of the international markets and close cooperation with the key sourcing regions remain central factors for success.

General – Binden cuts

Demand for binden cuts was stable year-on-year. This stability translated to 3.9% growth on a total volume of 4,300 tonnes (previous year: 4,150 tonnes). Because of inflationary pressure on the raw material, however, the goods value rose by 30%. The securing of market share in Switzerland as well as the EU contributed to this stability.

Procurement of binden cuts

In spite of the continuing decline in cattle stocks and falling beef production in the EU, we managed to reliably secure the procurement of binden cuts from the EU and South America and to flexibly adjust to the volatility in demand. Apart from some occasional raw material bottlenecks and a few deliveries that did not meet specifications – in particular towards year-end – procurement performance was very positive overall.

Outlook

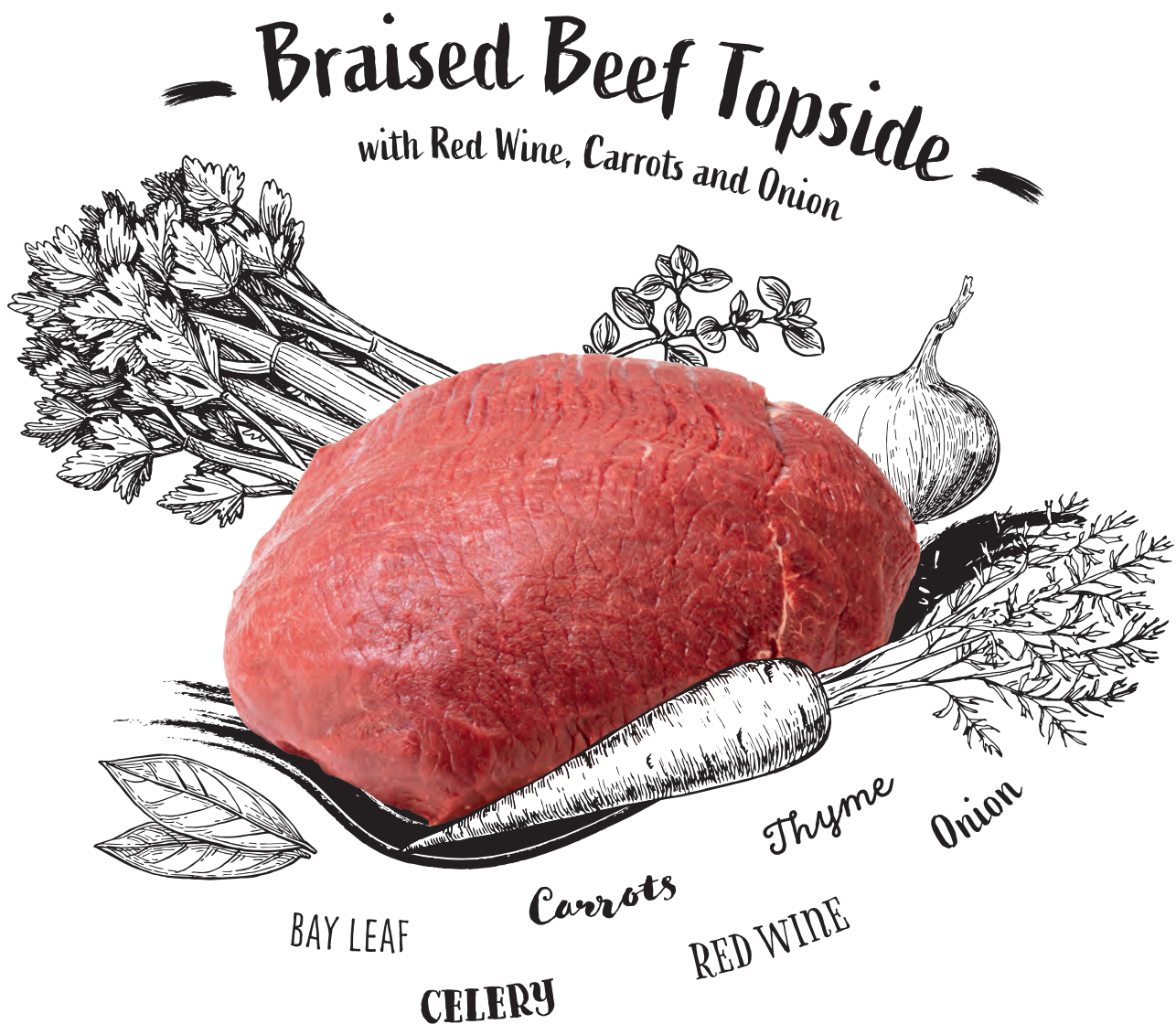
Beef prices remain high in the EU and point to a persistently tight supply. Livestock numbers have declined by 7.3% since 2020, partly because of the spread of bluetongue.

Increasingly stringent environmental regulations and rising demands regarding animal welfare mean that many farms are facing the need for expensive investments. As many farming operations are no longer financially able or willing to invest the additional funds, more business closures can be expected going forward. This is likely to further tighten the supply of beef in Europe.

«Die Nachfrage nach Binden blieb im Vergleich zum Vorjahr stabil.
Der Warenwert hingegen stieg aufgrund der Inflation auf
dem Rohstoff um 30%.»

«Par rapport à l'exercice précédent, la demande de viande séchée est restée stable.
En raison de l'inflation sur les matières premières, la valeur des marchandises
a en revanche augmenté de 30%.»

“Demand for binden cuts was stable year-on-year.
Because of inflationary pressure on the raw material, however,
the goods value rose by 30%.”



Verarbeitungsfleisch

Bétail de fabrication

Cow sides

Bedarf

Das importstarke Jahr 2024 wurde 2025 nochmals deutlich übertroffen. Das knappe Angebot an Schlachtkühen im Inland und die praktisch leeren Lagerbestände an Rinds-Verarbeitungsfleisch führten dazu, dass die Importfreigaben erneut kräftig angehoben wurden. Die freigegebene Menge an Kuhhälften stieg im Berichtsjahr auf 13'150 Tonnen – ein Plus von gut 32% gegenüber dem Vorjahr.

Noch markanter war die Entwicklung beim Rinds-Verarbeitungsfleisch. Die Gesamtmenge kletterte auf 4'080 Tonnen, was einer Zunahme von 2'675 Tonnen im Vergleich zu 2024 entspricht. Gesamthaft stiegen die Mengen von 11'355 Tonnen auf 17'320 Tonnen – ein Wachstum von über 50%.

Beschaffung

Die Kuh bleibt in ganz Europa ein begehrter Rohstoff. Die bereits rekordhohen Preise Ende 2024 kannten auch 2025 lange nur eine Richtung: nach oben. Bis zur Woche 44 legten die Preise um rund 2.50 CHF pro kg Schlachtgewicht zu – eine erneute Steigerung von gut 40%. Gegen Jahresende gab es zwar eine leichte Entspannung, der vielfach erwartete Preiszerfall blieb jedoch aus.

Trotz dieser anspruchsvollen Marktbedingungen gelang es uns zusammen mit unseren verlässlichen Partnern aus Österreich, Deutschland und zunehmend auch aus Italien, die Versorgung unserer Schweizer Kunden sicherzustellen. Dank sorgfältiger Planung und einer gezielten Verteilung der freigegebenen Mengen über alle Perioden konnten wir die geforderte Qualität und Quantität gewährleisten.

Ausblick

Die rückläufigen Viehbestände in Europa und das Risiko immer wieder auftretender Tierseuchen behalten wir genau im Auge. Wir rechnen auch 2026 mit auf hohem Niveau stabilen Preisen und gehen von regelmässigen Freigaben aus.

Besoins

Déjà importantes en 2024, les importations ont encore nettement augmenté en 2025. La pénurie de vaches de boucherie sur le marché intérieur et les stocks de viande bovine de transformation pratique-ment vides ont conduit à une nouvelle augmentation significative des libérations d'importation. Les quantités libérées de demi-carcasses de vaches ont augmenté au cours de l'exercice sous revue à 13'150 tonnes, soit une hausse de plus de 32% par rapport à l'exercice précédent.

L'évolution était encore plus marquante pour la viande bovine de transformation : la quantité totale a grimpé à 4'080 tonnes, soit une hausse de plus de 2'675 tonnes par rapport à 2024. Globalement, les quantités ont progressé de 11'355 tonnes à 17'320 tonnes, une croissance de plus de 50%.

Approvisionnement

La vache demeure une matière première convoitée dans toute l'Europe. Les prix qui avaient déjà atteint un niveau record en fin d'année 2024 n'ont connu qu'une seule tendance en 2025 : la hausse. Jusqu'à la semaine 44, les prix avaient déjà augmenté d'environ CHF 2.50 par kg de poids mort, soit une nouvelle hausse de plus de 40%. Une légère détente est intervenue vers la fin de l'année mais l'effondrement souvent annoncé ne s'est pas produit.

En collaboration avec nos partenaires fiables en Autriche, en Allemagne et, de plus en plus, en Italie, nous avons réussi malgré ces conditions de marché exigeantes à assurer l'approvisionnement de nos clients suisses. Grâce à une planification minutieuse et à une répartition ciblée des quantités libérées sur toutes les périodes, nous avons pu garantir la qualité et la quantité requises.

Perspectives

Nous devons toujours garder à l'esprit le recul des cheptels en Europe et le risque de résurgence d'épizooties. En 2026, les prix devraient cependant rester stables à un niveau élevé et nous prévoyons des libérations régulières.

Requirements

The strong import figures for 2024 were substantially exceeded again in 2025. The limited supply of cows for slaughter in Switzerland and the almost depleted stocks of beef processing meat led to another strong increase in import quotas. Approved imports of cow sides rose to 13,150 tonnes in the reporting year, increasing by as much as 32% on the previous year.

The trend for beef processing meat was even more astonishing. The total volume rose to 4,080 tonnes, 2,675 tonnes more than in 2024. Overall, volumes climbed from 11,355 tonnes to 17,320 tonnes, equivalent to growth of more than 50%.

Procurement

Cows are a popular raw material throughout Europe. The already record-high prices at the end of 2024 continued to move in just one direction in 2025: upwards. Prices rose by around CHF 2.50 per kg carcass weight by week 44, an increase of almost 40%. Although prices eased a little towards the end of the year, the much touted price collapse failed to materialise.

In spite of these challenging market conditions, we managed, together with our reliable partners in Austria, Germany and increasingly also in Italy, to secure the supply for our Swiss customers. Thanks to careful planning and the targeted distribution of the imported volumes across all periods, we were always able to guarantee the required quality and quantity.

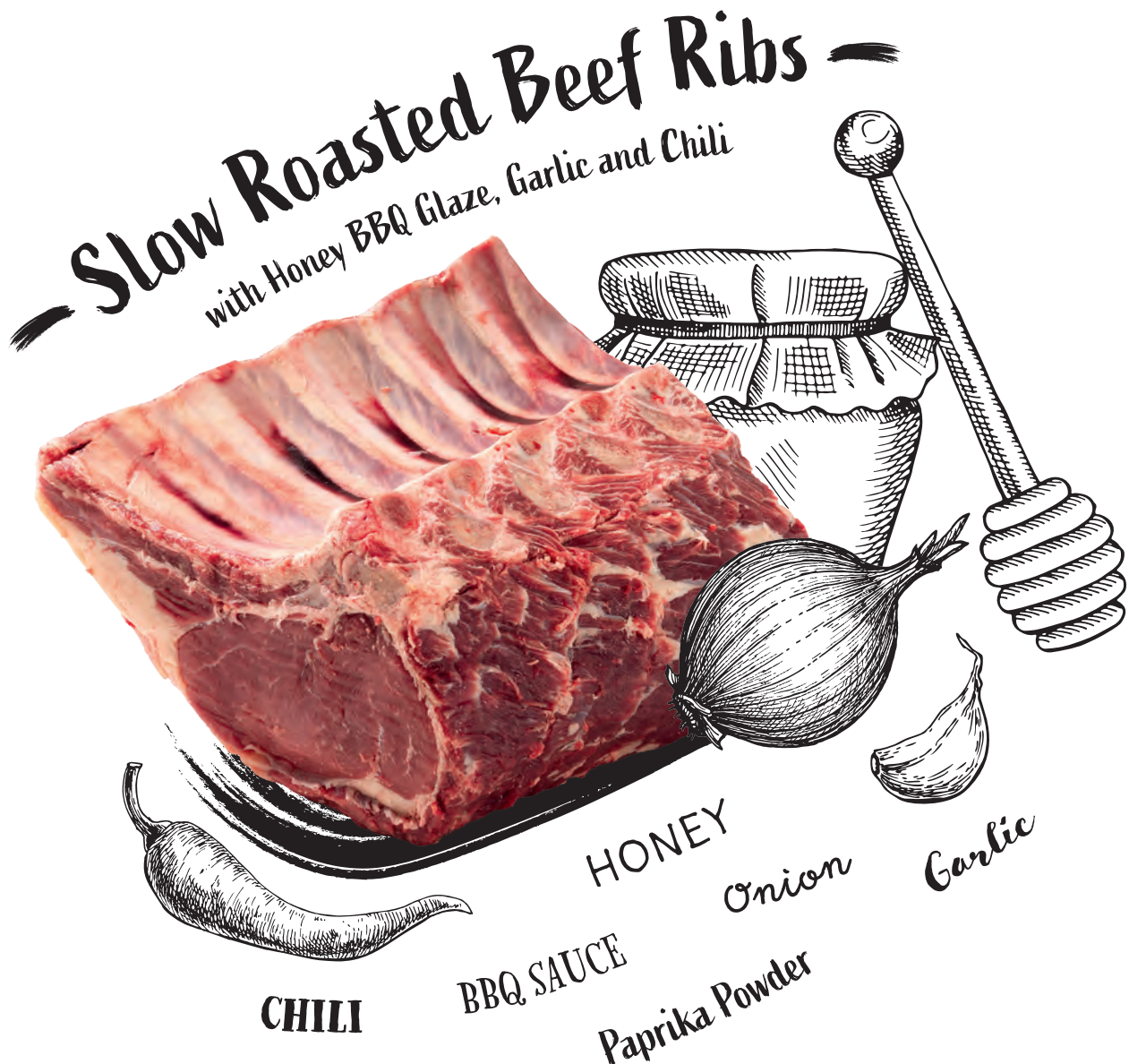
Outlook

We are keeping a very close eye on the shrinking herds in Europe and the risk of recurring outbreaks of epidemics. We believe prices will remain stable at a high level in 2026 and expect to see regular import quotas.

«Das importstarke Jahr 2024 wurde 2025 nochmals deutlich übertroffen. Gesamthaft stiegen die Mengen von 11'355 Tonnen auf 17'320 Tonnen – ein Wachstum von über 50 %.»

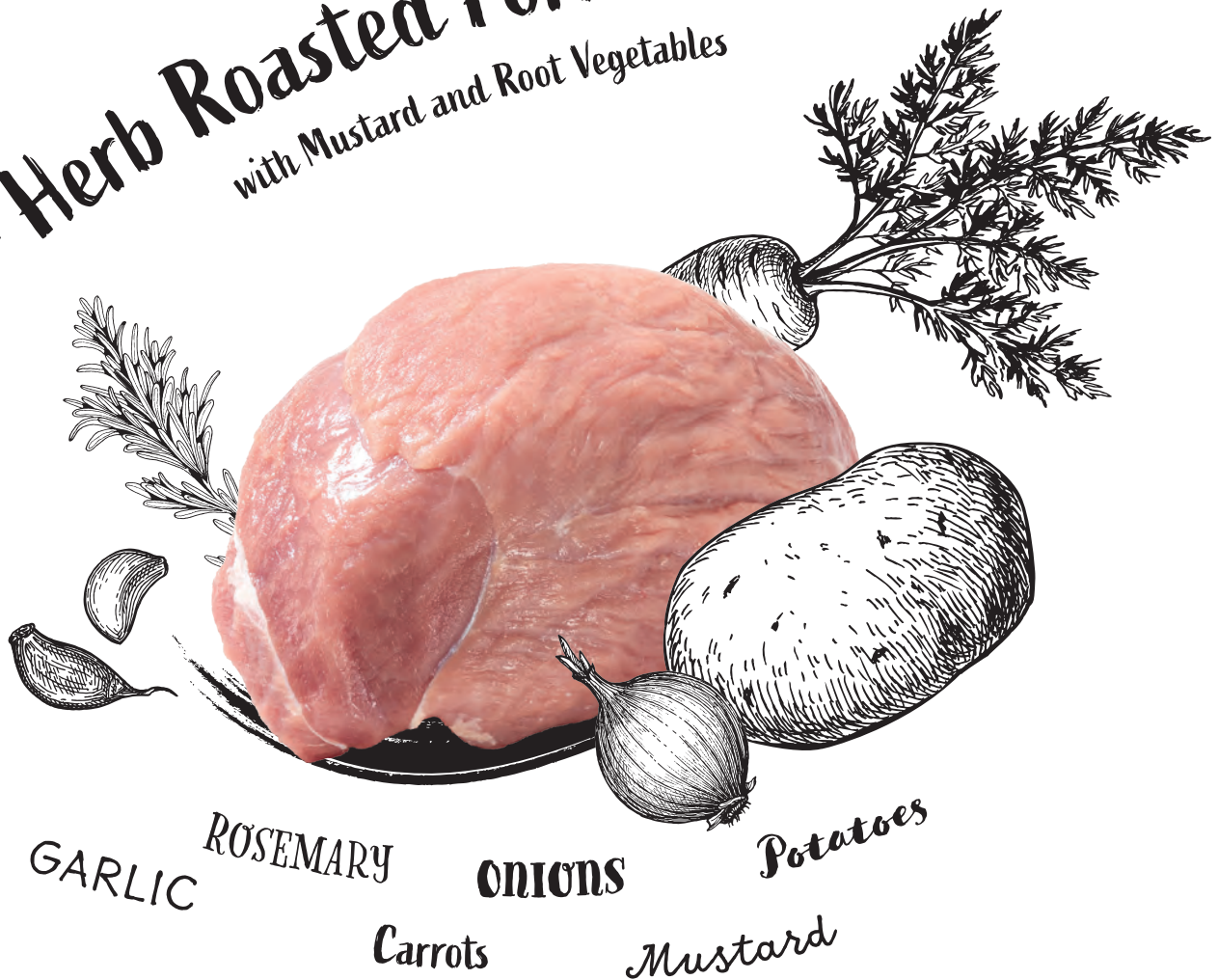
«*Déjà importantes en 2024, les importations ont encore nettement augmenté en 2025. Globalement, les quantités ont progressé de 11'355 tonnes à 17'320 tonnes, une croissance de plus de 50 %.*»

“The strong import figures for 2024 were substantially exceeded again in 2025. Overall, volumes climbed from 11,355 tonnes to 17,320 tonnes, equivalent to growth of more than 50 %.”



Herb Roasted Pork Knuckle

with Mustard and Root Vegetables



GARLIC

ROSEMARY

ONIONS

Potatoes

Carrots

Mustard

«2025 verlief für die Beschaffung von Schweinefleisch ruhig und stabil.
Die Preissituation auf den europäischen Märkten zeigte sich
ausgeglichen ohne grössere Veränderungen.»

«*L'approvisionnement en viande de porc était paisible et stable en 2025.
La situation des prix sur les marchés européens était équilibrée sans
grands changements.*»

“The process of procuring pork was quiet and stable in 2025.
The price situation on the European markets was balanced,
without any marked fluctuations.”

Schweinefleisch

Viande de porc

Pork



4'000 T

Bedarf

Wie bereits im Vorjahr wurden 2025 Importlizenzen für Schweinehälften freigegeben. Die leichte Unterversorgung mit Schweizer Ware wirkte sich positiv auf die Nachfrage der GVFI aus. Insgesamt betrug die freigegebene Menge 2'250 Tonnen, was gegenüber 2024 einem deutlichen Plus von 850 Tonnen entspricht.

Parallel zum Anstieg bei den Schweinehälften stieg auch die Nachfrage nach AKZA-Schweinefleisch-Teilstücken. Besonders gefragt waren sowohl frische als auch gefrorene Teilstücke für die Weiterverarbeitung. Insgesamt beschafften wir für unsere Kunden rund 2'000 Tonnen Teilstücke, um die gestiegene Nachfrage zuverlässig decken zu können.

In der zweiten Jahreshälfte nahm die Inlandproduktion kontinuierlich zu, weshalb keine weiteren Freigaben für Schweinehälften gesprochen wurden. Unsere Importmengen an AKZA-Teilstücken gingen ebenfalls zurück. Bis zum Jahresende kam der Import schliesslich beinahe vollständig zum Erliegen.

Beschaffung

2025 verlief für die Beschaffung von Schweinefleisch ruhig und stabil. Die Preissituation auf den europäischen Märkten zeigte sich ausgeglichen ohne grössere Veränderungen. Abgesehen von den üblichen saisonalen Schwankungen gab es keine markanten Ereignisse oder Preissteigerungen, die unsere Kosten wesentlich beeinflusst hätten. Auch in Bezug auf Tierseuchen blieb die Lage erfreulicherweise entspannt – ein wichtiger Faktor für die Versorgungssicherheit.

Unsere Hauptlieferländer waren wie gewohnt Deutschland und Österreich. Beide Märkte überzeugten erneut durch ihre Produktionskapazitäten, die gleichbleibend hohe Produktqualität und eine zuverlässige Logistik. Diese Kombination ermöglichte uns eine termingerechte, verlässliche Belieferung über das gesamte Jahr hinweg.

Ausblick

Aufgrund der hohen Inlandproduktion erwarten wir für das laufende Jahr geringe Importaktivitäten.

Besoins

Comme durant l'exercice précédent déjà, des licences d'importation de demi-carcasses de porcs ont été octroyées en 2025. La légère pénurie de produits suisses a eu un effet positif sur la demande à la GVFI. 2'250 tonnes ont été libérées au total, soit une nette augmentation de 850 tonnes par rapport à 2024.

Parallèlement à l'augmentation des demi-carcasses de porcs, la demande en pièces de porc THC a également augmenté. Aussi bien les morceaux frais que congelés destinés à la transformation ont été particulièrement demandés. Nous avons acheté au total environ 2'000 tonnes de morceaux pour nos clients, ce qui nous a permis de répondre avec fiabilité à une demande croissante.

Au cours du deuxième semestre, la production nationale a augmenté de manière continue et les libérations de demi-carcasses de porcs ont cessé. Nos importations de pièces THC ont également diminué. Jusqu'à la fin de l'année, les importations ont finalement été presque totalement nulles.

Approvisionnement

L'approvisionnement en viande de porc était paisible et stable en 2025. La situation des prix sur les marchés européens était équilibrée sans grands changements. À l'exception des fluctuations saisonnières usuelles, il n'y eut pas d'événements ou de renchérissements marquants qui auraient influencé nos coûts de manière déterminante. Sur le plan des épizooties, la situation est également restée détendue, ce qui est réjouissant au vu de l'importance du facteur sur la sécurité de l'approvisionnement.

Comme d'habitude, l'Allemagne et l'Autriche étaient nos principaux fournisseurs. Une fois de plus, les deux marchés ont convaincu par leurs capacités de production, la constante qualité élevée de leurs produits et la fiabilité de la logistique. Cette combinaison nous a permis tout au long de l'année d'assurer les livraisons dans les délais.

Perspectives

En raison d'une production nationale élevée, l'activité d'importation devrait être limitée durant l'année en cours.

Requirements

As in the previous year, import licences for pork sides were issued in 2025. The minor undersupply of Swiss meat had a positive effect on demand for GVFI. A total of 2,250 tonnes were approved for import, which is up considerably by 850 tonnes on 2024.

Demand for non-quota pork cuts rose in parallel to the increase in pork sides. Chilled and frozen cuts for processing were highly sought-after. We procured around 2,000 tonnes of pork cuts in order to reliably satisfy our customers' rising demand.

As domestic production continuously increased in the second half of the year, no further quotas for pork sides were approved. Our import volumes of non-quota pork cuts also declined. By the end of the year, imports almost completely came to a standstill.

Procurement

The process of procuring pork was quiet and stable in 2025. The price situation on the European markets was balanced, without any marked fluctuations. Apart from the usual seasonal fluctuations, there were no significant events or price increases that could have materially affected our costs. The situation regarding animal diseases thankfully also stayed calm – an important factor for security of supply.

As usual, Germany and Austria were our main countries of supply. Both markets impressed again with their production capacity, consistently high product quality and reliable logistics. This combination enabled us to ensure timely and reliable deliveries throughout the year.

Outlook

Given the high domestic production, we expect low import activity for this year.

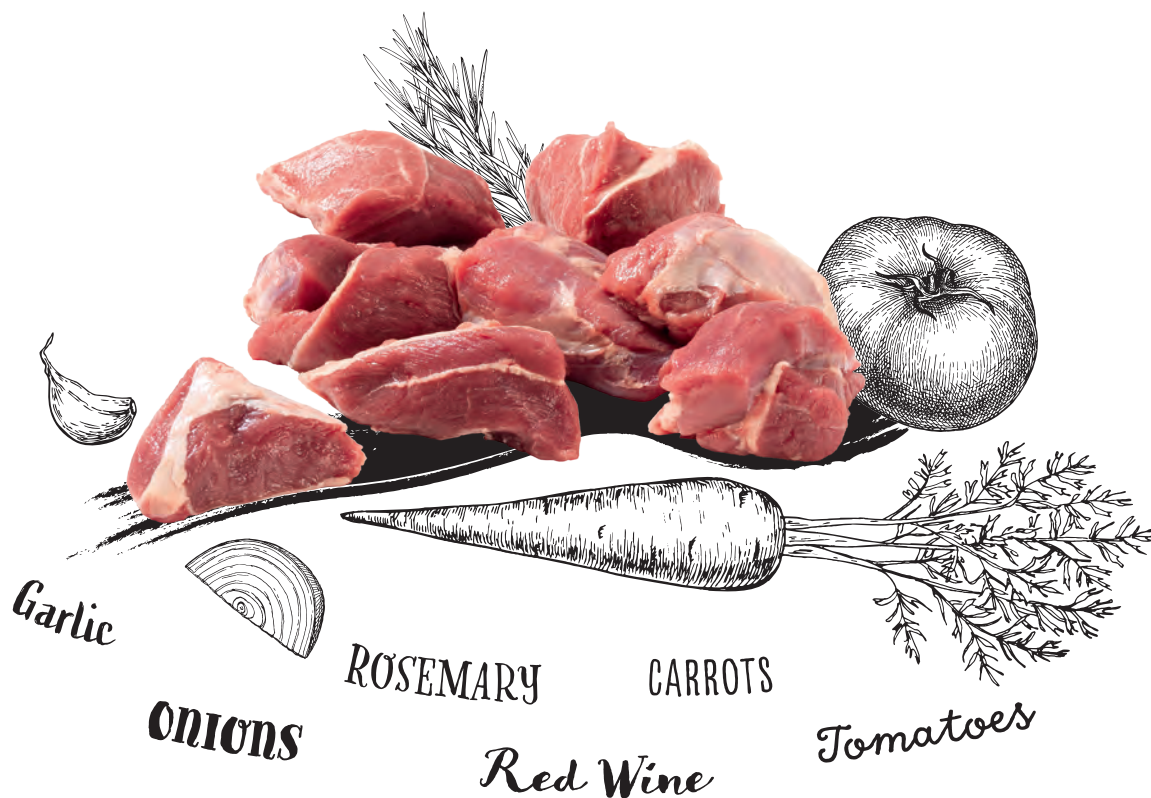
«Bedingt durch effizienteres Farmmanagement und verbesserte Genetik steigen die Gewichte der Schlachttiere weiter an.»

«*Les poids des animaux de boucherie continuent d'augmenter en raison d'une gestion plus efficace des exploitations et d'une meilleure génétique.*»

“The carcass weight of the slaughter animals is increasing further thanks to more efficient farm management and improved genetics.”

Rustic Lamb Ragout

with Tomatoes and Garlic





6'900 T

Lammfleisch

Viande d'agneau

Lamb

Bedarf

Der Schweizer Markt verzeichnete im Berichtsjahr einen erfreulichen Zuwachs von 13% beim Import von Lammfleisch. Die erhöhte Nachfrage insbesondere während der religiösen Feste führte zu einer Steigerung der Freigabemengen auf 6'100 Tonnen. Trotz des anhaltend hohen Preisniveaus stellten wir einen positiven Konsumtrend im gesamten Sortiment fest.

Beschaffung

Die starke globale Nachfrage, angeführt von Nordamerika, verharrte auf einem sehr hohen Niveau. Zudem sorgte eine verstärkte Nachfrage aus dem Mittleren Osten sowie aus Europa und dem Vereinigten Königreich für eine anhaltend knappe Verfügbarkeit in der südlichen Hemisphäre. Auch die Beschaffungssituation in Europa blieb im Berichtsjahr 2025 aufgrund eines Produktionsrückgangs und einer durchwegs hohen Nachfrage angespannt. Somit bewegten sich die Lammfleischpreise über das gesamte Jahr hinweg auf einem konstant hohen Niveau.

Ausblick

Die Lammfleischpreise dürften 2026 auf einem hohen Niveau verharren. Weiter gehen wir davon aus, dass die sehr starke Nachfrage aus Nordamerika anhält. Gemäss Prognosen aus Neuseeland schrumpft das Angebot aufgrund der Landumnutzung in der laufenden Saison weiter. Auch aus Australien erwarten wir einen Angebotsrückgang um 4 bis 5%.

Bedingt durch effizienteres Farmmanagement und verbesserte Genetik steigen die Gewichte der Schlachttiere weiter an. Das führt zu einer erhöhten Ausbeute und zu grösseren Teilstücken.

Besoins

Dans l'exercice sous revue, le marché suisse a enregistré une progression réjouissante de 13% des importations de viande d'agneau. La demande accrue, surtout durant les fêtes religieuses, a généré une augmentation des quantités libérées à 6'100 tonnes. Malgré des prix durablement élevés, nous avons constaté une tendance de consommation positive pour l'ensemble de l'assortiment.

Approvisionnement

La demande globalement forte, menée par l'Amérique du Nord, s'est maintenue à un niveau très élevé. Une demande accrue du Moyen-Orient ainsi que d'Europe et du Royaume-Uni a provoqué en outre une disponibilité durablement restreinte dans l'hémisphère sud. En Europe, la situation de l'approvisionnement est également restée tendue durant l'exercice 2025, en raison d'une baisse de la production et de la demande toujours élevée. Les prix de la viande d'agneau sont ainsi restés à un niveau constamment haut tout au long de l'année.

Perspectives

Les prix de la viande d'agneau demeureront sans doute à un fort niveau en 2026. La très grande demande de l'Amérique du Nord devrait se maintenir. Selon les prévisions de la Nouvelle-Zélande, l'offre se réduira encore dans l'année en cours en raison de la réaffectation des terres. Nous prévoyons également une baisse de l'offre de 4 à 5% de la part de l'Australie.

Les poids des animaux de boucherie continuent d'augmenter en raison d'une gestion plus efficace des exploitations et d'une meilleure génétique. Il en résulte un rendement accru et des morceaux de taille plus conséquente.

Requirements

The Swiss market posted pleasing growth of 13% in lamb imports in the reporting year. The higher demand, in particular during the religious holidays, boosted quota volumes to 6,100 tonnes. In spite of persistently high prices, consumption trended positively across the entire range.

Procurement

The strong global demand driven by North America hovered at a very high level. In addition, rising demand from the Middle East as well as from Europe and the United Kingdom led to persistent tight supply in the southern hemisphere. The supply situation in Europe was still strained in 2025 owing to a decline in production and steady high demand. As a result, lamb prices were constantly high throughout the year.

Outlook

Prices for lamb are likely to remain high in 2026. We also expect the very strong demand from North America to continue. According to forecasts from New Zealand, changes in land use will cause a further reduction in the supply of slaughter lambs in the current season. We also expect a decline in supply of 4 to 5% in Australia.

The carcass weight of the slaughter animals is increasing further thanks to more efficient farm management and improved genetics. Yields are higher as a result and lamb cuts are bigger.

Geflügel

Volaille

Poultry

Allgemein

2025 wurden die Freigabemengen im Geflügelbereich um rund 10 % auf insgesamt 63'800 Tonnen erhöht. Zusätzlich zu den regulären Kontingenten gab es zwei Zusatzfreigaben. Dabei konnten wir unseren Marktanteil erfolgreich behaupten. Bis Mitte Mai verlief die Beschaffung reibungslos. Durch das Importverbot der EU wegen der Vogelgrippe in Brasilien kam es jedoch zu erheblichen Versorgungsproblemen. Die Sperrung dauerte 127 Tage – so lange wie noch nie zuvor. Dank vorhandener Lagerbestände konnten wir diese Phase zumindest teilweise überbrücken. Aufgrund der Engpässe bei brasilianischem Geflügel mussten wir jedoch erstmals auf die Beschaffung von Poulet-Produkten aus der Ukraine ausweichen. Der Vorjahresumsatz wurde dennoch leicht übertroffen.

Beschaffung

Der globale Markt für Geflügelfleisch befindet sich in einer stabilen Wachstumsphase von rund 2,5%. Diese positive Entwicklung ist vor allem auf die niedrigen Preise zurückzuführen, während andere Proteinquellen zunehmend teurer werden. Darüber hinaus gewinnt Geflügel als fettarmes, proteinreiches Fleisch im Zuge eines wachsenden Gesundheitsbewusstseins an Beliebtheit. Nach der Wiedereröffnung des brasilianischen Marktes im September stiegen die Einkaufspreise leicht an, ebenso der mittlere Zuschlagspreis des Geflügelkontingents.

Ausblick

Die Verfügbarkeit von brasilianischem Pouletfleisch dürfte sich im Verlauf des ersten Quartals stabilisieren. Hingegen bleibt die Beschaffungslage beim Trutenfleisch angespannt, da vor allem der mexikanische Markt bereit ist, die hohen Preise ab Ursprungsland zu bezahlen. In Europa wird die Versorgung voraussichtlich knapp bleiben. Weitere Vogelgrippefälle könnten die Situation zusätzlich verschärfen.

Généralités

En 2025, les quantités de viande de volaille libérées ont augmenté d'environ 10%, jusqu'à 63'800 tonnes au total. Deux libérations supplémentaires se sont ajoutées aux contingents réguliers. Dans ce contexte, nous avons pu défendre notre part de marché. L'approvisionnement s'est déroulé sans heurt jusqu'à mi-mai. L'interdiction d'importation décrétée par l'UE en raison de la grippe aviaire au Brésil a ensuite grandement compliqué l'approvisionnement. Le blocage a duré 127 jours, une durée qui n'avait encore jamais été atteinte. Nous avons néanmoins pu surmonter cette phase, du moins partiellement, grâce à nos stocks. En raison des pénuries de volaille brésilienne, nous avons pour la première fois dû recourir à l'Ukraine pour l'approvisionnement en produits issus de poulet. Le chiffre d'affaires de l'exercice précédent est toutefois légèrement dépassé.

Approvisionnement

Le marché mondial pour la viande de volaille se trouve dans une phase stable de croissance d'environ 2,5%. Cette évolution positive est principalement à rapporter à des prix bas, alors que d'autres sources de protéine connaissent un renchérissement croissant. D'autre part, la volaille gagne en popularité comme viande pauvre en graisses et riche en protéines dans le cadre d'une prise de conscience croissante des aspects liés à la santé. Après la réouverture du marché brésilien en septembre, les prix d'achat ont légèrement augmenté, tout comme le prix moyen d'adjudication des contingents de volaille.

Perspectives

La disponibilité de la viande de volaille brésilienne devrait se stabiliser au cours du premier trimestre. La situation de l'approvisionnement restera en revanche tendue pour la viande de dinde, du fait que le marché mexicain est notamment prêt à payer des prix au départ élevés. En Europe, l'approvisionnement devrait rester limité. De nouveaux cas de grippe aviaire pourraient encore durcir la situation.

General

Import quotas for poultry increased in 2025 by around 10% to 63,800 tonnes. As there were two special quotas in addition to the regular quotas, we were able to successfully maintain our market share. Procurement was smooth and easy until the middle of May, when the outbreak of bird flu in Brazil led to a ban on imports by the EU and major supply chain problems. The ban was in place for 127 days, longer than ever before. Thanks to available inventory, we managed to bridge this phase at least in part. The shortage of Brazilian poultry forced us to obtain poultry products from Ukraine for the first time. In summary, however, we managed to slightly exceed the prior year's revenue.

Procurement

The global market for poultry is in a stable phase of around 2.5% growth. This positive trend is mainly due to the low prices, while other sources of protein are growing increasingly expensive. Rising health awareness also means that poultry is gaining in popularity as a low-fat, high-protein meat. After the reopening of the Brazilian market in September, purchase prices rose slightly, as did the average hammer price for the poultry quota.

Outlook

The availability of Brazilian poultry is likely to stabilise during the first quarter. Turkey procurement will remain difficult as the Mexican market in particular is willing to pay the high prices charged by the countries of origin. Supply is expected to remain tight in Europe. Further outbreaks of bird flu could exacerbate the situation.



12'900 T

Chicken Breast

with Lemon and Cherry Tomatoes



«Durch das Importverbot der EU wegen der Vogelgrippe in Brasilien kam es jedoch zu erheblichen Versorgungsproblemen. Die Sperrung dauerte 127 Tage – so lange wie noch nie zuvor.»

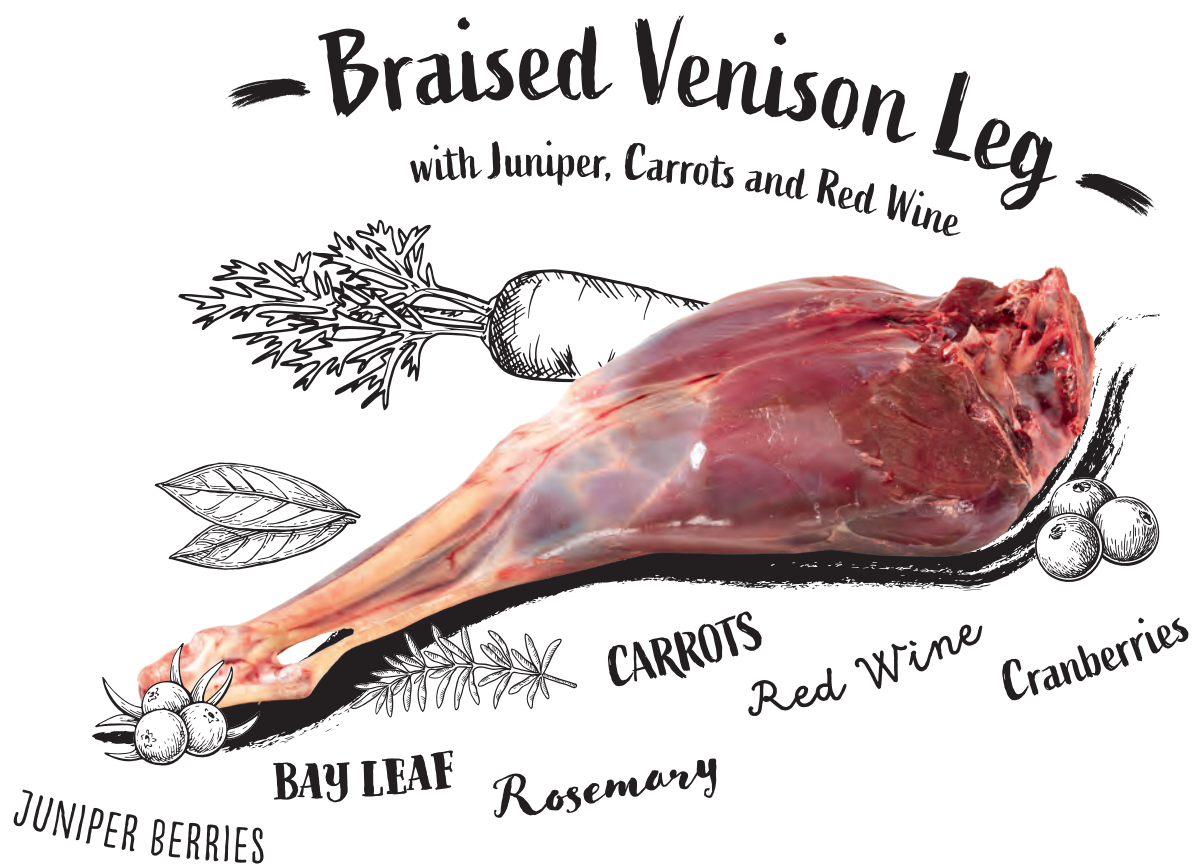
«L'interdiction d'importation décrétée par l'UE en raison de la grippe aviaire au Brésil a ensuite grandement compliqué l'approvisionnement. Le blocage a duré 127 jours, une durée qui n'avait encore jamais été atteinte.»

“The outbreak of bird flu in Brazil led to a ban on imports by the EU and major supply chain problems. The ban was in place for 127 days, longer than ever before.”

«Positiv ist die Prognose für Reh und Wildschwein, die voraussichtlich stabil verfügbar bleiben und zu vernünftigen Konditionen angeboten werden können.»

«*Les pronostics sont en revanche positifs pour le chevreuil et le sanglier, dont la disponibilité devrait rester stable et qui pourront être proposés à des conditions raisonnables.*»

“The forecast is positive for roe deer and wild boar, which should remain readily available and can be offered at reasonable conditions.”



Wild Gibier Game



600 T

Bedarf

Die Wildsaison startete erfreulich unter idealen Herbstbedingungen. Der Vorverkauf des Tiefkühlsortiments zeigte eine positive Entwicklung und übertraf die Mengen des Vorjahres. Das frische Wildsortiment verzeichnete bis Mitte Oktober eine starke Nachfrage, die jedoch ab November deutlich nachliess.

Erfreulich ist, dass die drastisch reduzierten Anteile aus Neuseeland vollständig kompensiert und sogar gesteigert werden konnten – dank zusätzlicher europäischer Ware. Dennoch setzt sich der Trend eines rückläufigen Wildkonsums fort.

Beschaffung

Die Beschaffungslage für Farmhirsch aus Neuseeland war stark beeinträchtigt und kam nahezu zum Erliegen. Hauptursachen waren die sehr hohe Nachfrage aus Nordamerika und Europa sowie ein rapider Rückgang der Wildtierhaltung und die Umnutzung von Farmland.

Dank unserer verlässlichen europäischen Partner konnten wir die Versorgung unserer Kunden trotzdem vollständig sicherstellen und eine hohe Marktakzeptanz erzielen. Insbesondere im Bereich der Keulenware wurde das europäische Wildsortiment zu stabilen, attraktiven Preisen angeboten.

Ausblick

Für die kommende Saison erwarten wir, dass neuseeländisches Gatterwild nur in geringer Menge und zu überhöhten Preisen verfügbar sein wird. Die lokalen Herausforderungen in Neuseeland bestehen fort und lassen kurzfristig keine Verbesserung der Rohstoffverfügbarkeit erkennen. Auch die europäische Hirschproduktion steht unter Druck bedingt durch die Unterversorgung aus der südlichen Hemisphäre. All das führt zu limitierten Vorratsbeständen und angespannten Preisen.

Positiv ist die Prognose für Reh und Wildschwein, die voraussichtlich stabil verfügbar bleiben und zu vernünftigen Konditionen angeboten werden können.

Besoins

La saison de la chasse a débuté dans des conditions automnales idéales. Les ventes anticipées de l'assortiment de produits congelés ont connu une évolution positive et dépassé les quantités de l'exercice précédent. L'assortiment de gibier frais a profité d'une forte demande jusqu'à mi-octobre, avant cependant une nette diminution à partir de novembre.

Il est réjouissant de constater que la baisse drastique des importations en provenance de Nouvelle-Zélande a pu être entièrement compensée, et même inversée, grâce à des produits européens supplémentaires. La tendance à la baisse de la consommation de gibier se poursuit néanmoins.

Approvisionnement

L'approvisionnement en cerf d'élevage de Nouvelle-Zélande était très perturbé et a pratiquement cessé. Les principales causes en étaient la très forte demande en Amérique du Nord et en Europe ainsi qu'un recul rapide de l'élevage de gibier et la reconversion des terres agricoles.

Grâce à des partenaires européens fiables, nous avons néanmoins pu assurer pleinement l'approvisionnement de nos clients et atteindre une acceptation élevée du marché. Surtout dans le domaine des cuissots, l'assortiment de gibier européen était proposé à des prix stables et attractifs.

Perspectives

Pour la saison à venir, nous prévoyons une disponibilité en moindres quantités du gibier d'élevage néo-zélandais et à des prix excessifs. Les défis locaux en Nouvelle-Zélande persistent et ne permettent pas d'identifier une amélioration à court terme de la disponibilité des matières premières. La production européenne de cerfs est égale-ment sous pression en raison de pénuries de l'hémisphère sud. Ces facteurs provoquent globalement des stocks limités et des prix tendus.

Les pronostics sont en revanche positifs pour le chevreuil et le sanglier, dont la disponibilité devrait rester stable et qui pourront être proposés à des conditions raisonnables.

Requirements

The game season started on a high note under ideal autumn conditions. Advance sales of frozen meat trended positively and outstripped the prior-year volumes. Demand for chilled game remained strong until mid-October, but then declined substantially from November.

The good news is that the drastically reduced supply from New Zealand could be offset in full by additional European meat. Nevertheless, the trend of declining game consumption is continuing.

Procurement

Procurement of farmed venison from New Zealand was severely compromised and came to a near standstill. This was mainly due to the very strong demand from North America and Europe as well as a rapid decline in wildlife farming and changes in farmland use.

Thanks to our reliable European partners, we were able at all times to secure the supply for our customers and to achieve high market acceptance. European game was offered at stable and attractive prices in the leg cut segment in particular.

Outlook

For the coming season, we expect that farmed game from New Zealand will only be available in small volumes and at excessive prices. The local challenges in New Zealand are ongoing and there are no signs that raw material availability will improve in the short term. Deer farming in Europe is also under pressure owing to the undersupply from the southern hemisphere. This means limited stocks and a tense price situation.

The forecast is positive for roe deer and wild boar, which should remain readily available and can be offered at reasonable conditions.

Pferdefleisch

Viande de cheval

Horse meat

Bedarf

Der seit Jahren anhaltende Nachfragerückgang bei Pferdefleisch setzte sich auch 2025 fort. Der Importbedarf sank gegenüber dem Vorjahr nochmals um rund 50 Tonnen. Insgesamt wurden bis Jahresende 2'100 Tonnen Pferdefleisch eingeführt – ein klares Zeichen für den weiter rückläufigen Konsum in der Schweiz.

Beschaffung

Wir konnten auch 2025 auf unsere langjährigen, zuverlässigen Partnerschaften mit Lieferanten aus Frankreich, Spanien und Italien zählen. Diese bewährten Beziehungen stellten sicher, dass die benötigten Mengen jederzeit verfügbar waren und die Qualität den hohen Anforderungen entsprach. Trotz des rückläufigen Konsums mussten wir leichte Preisaufschläge in Kauf nehmen – ein Indikator dafür, wie wichtig stabile Partnerschaften in einem sich verändernden Markt sind.

Ausblick

Wir bleiben unserer Linie treu und beschaffen Pferdefleisch ausschliesslich nach strengen Qualitäts- und Ethikrichtlinien. Wie in den Vorjahren setzen wir auf Betriebe, die nach den Standards der SGS zertifiziert sind. Diese Zertifizierung garantiert die Herkunft und Rückverfolgbarkeit der Tiere, die Einhaltung der Tierwohl-Standards sowie die Qualität des Fleisches. In einem Markt mit sinkendem Konsum sind Transparenz und Verlässlichkeit für uns wichtiger denn je.

Besoins

Observée depuis de nombreuses années, la baisse de la demande de viande chevaline s'est de nouveau poursuivie en 2025. Par rapport à l'exercice précédent, les besoins en importation ont à nouveau reculé d'environ 50 tonnes. 2'100 tonnes de viande chevaline ont été importées au total jusqu'à la fin de l'année ; ceci constitue un signe évident du nouveau recul de la consommation en Suisse.

Approvisionnement

En 2025, nous avons de nouveau pu compter sur des partenariats éprouvés depuis de nombreuses années avec des fournisseurs sis en France, en Espagne et en Italie. Ces relations fiables garantissent à tout moment la disponibilité des quantités requises et une qualité à même de répondre aux exigences élevées. Malgré la baisse de la consommation, nous avons dû prendre en compte de légères augmentations des prix - un indicateur qui montre à quel point il est essentiel de disposer de partenariats stables sur un marché en mutation.

Perspectives

Nous demeurons fidèles à nos principes et n'achetons de la viande chevaline que dans le respect de directives qualitatives et éthiques rigoureuses. Comme déjà dans les années précédentes, nous misons sur des entreprises certifiées selon les standards de la SGS. Cette certification garantit l'origine et la traçabilité des animaux, le respect de standards de bien-être animal ainsi que la qualité de la viande. Sur un marché où la consommation est en baisse, la transparence et la fiabilité nous apparaissent comme plus importantes que jamais.

Requirements

The downturn in demand for horse meat that has been ongoing for many years continued in 2025, too. The import requirement dropped by another 50 tonnes year-on-year. In total, 2,100 tonnes of horse meat were imported by year-end, underlining the continued decline in consumption in Switzerland.

Procurement

In 2025 we could again rely on our long-standing and reliable supplier partners in France, Spain and Italy. Thanks to these established relationships, the required volumes meeting the high quality standards were available at all times. In spite of the decline in consumption, we had to absorb slight price increases – an indicator of the importance of stable partnerships in a changing market.

Outlook

We remain true to our course and procure horse meat in strict compliance with quality and ethical guidelines. As in previous years, we only acquire horse meat from SGS-certified farms. This certification guarantees the origin and traceability of the animals, compliance with animal welfare standards and meat quality. In a shrinking market, transparency and reliability are more important to us than ever before.



300 T

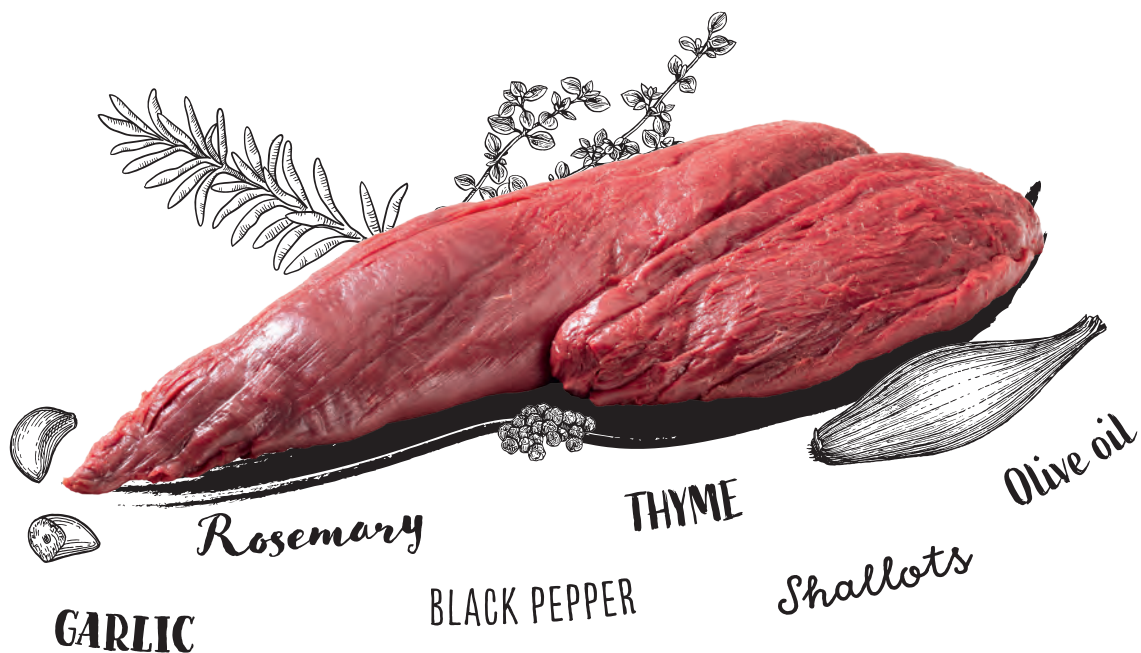
«In einem Markt mit sinkendem Konsum sind Transparenz und
Verlässlichkeit für uns wichtiger denn je.»

«*Sur un marché où la consommation est en baisse, la transparence et la
fiabilité nous apparaissent comme plus importantes que jamais.*»

“In a shrinking market, transparency and reliability are more
important to us than ever before.”

Herb Seared Horse Fillet

with Garlic and Shallots



Logistiktrends

Tendances dans la logistique

Logistics trends

Luftfracht

Im Jahr 2025 importierte die GVFI insgesamt 1'791 Sendungen mit einem Gesamtgewicht von 5'297 Tonnen per Luftfracht. Sowohl die Anzahl der Sendungen als auch die Tonnage verzeichneten einen Anstieg gegenüber dem Vorjahr.

Mit Ausnahme des Monats Februar lagen die Freigabemengen über dem Niveau von 2024. Im Sommerhalbjahr mussten zusätzliche Rindfleischsendungen per Luftfracht importiert werden, um die Nachfrage der Kunden zuverlässig abdecken zu können. Im Oktober führte ein länger andauernder Streik im Hafen von Montevideo dazu, dass bereits verladebereite Container zum Produzenten zurückgeführt und mit neuen Dokumenten per Luftfracht versendet werden mussten.

Die Preise für die Luftfracht waren leicht rückläufig, was sich positiv auf die Gesamtkosten auswirkte. Trotz der deutlich grösseren Mengen kam es dank der langjährigen, verlässlichen Zusammenarbeit mit unseren Logistikpartnern zu keinen nennenswerten Kapazitätsengpässen. Die Herausforderungen konnten gemeinsam effizient bewältigt werden.

Wie bereits im Vorjahr wurde der Grossteil des Frischfleischs mit Passagierflugzeugen von 14 verschiedenen Airlines über Zürich und die Drehscheiben Madrid und Frankfurt insbesondere für die Ware aus Südamerika abgewickelt.

Ende des Jahres kam es zu einer kurzfristigen Änderung der Zolltarife, die den zollfreien Import bestimmter Fleischkategorien aus den USA ermöglichte. Diese Anpassung erforderte eine rasche Koordination innerhalb des Teams sowie mit den Behörden.

Seefracht

2025 wickelte die GVFI insgesamt 872 Container ab. Über den Hafen von Rotterdam wurden 760 Container transportiert. Weitere 112 Container liefen über London und Southampton. In TEU (Twenty-foot Equivalent Units) entspricht dies 1'703 Einheiten und damit einer Zunahme von 6,5% gegenüber dem Vorjahr. Dies trotz des fünfmonatigen Unterbruchs bei den Geflügelcontainern aus Brasilien infolge der Vogelgrippe in der Provinz Rio Grande do Sul. Die entstandene Lücke konnte durch europäische Ware kompensiert werden – hauptsächlich aus der Ukraine und zu einem kleinen Teil aus Polen. Die Seefrachtraten im relevanten Fahrgebiet bewegten sich wie bereits im Vorjahr auf einem tiefen, stabilen Niveau.

Fret aérien

En 2025, la GVFI a importé au total 1'791 envois par fret aérien, représentant un poids total de 5'297 tonnes. Tant le nombre d'envois que les tonnages sont en hausse par rapport à l'exercice précédent.

Hormis au mois de février, les quantités libérées dépassaient le niveau de 2024. Durant le semestre d'été, des envois supplémentaires de viande bovine ont dû être importés par fret aérien afin de couvrir de manière fiable la demande des clients. En octobre, une grève prolongée dans le port de Montevideo nous a contraints à retourner au producteur des conteneurs déjà prêts à être chargés et à les expédier par fret aérien avec de nouveaux documents.

Les prix du fret aérien ont légèrement baissé, ce qui a eu des effets positifs sur les coûts généraux. Malgré des quantités nettement supérieures, nous n'avons pas été confrontés à des problèmes notables de capacités grâce à la collaboration fiable avec nos partenaires logistiques depuis de nombreuses années. Les défis ont ainsi pu être maîtrisés conjointement avec efficacité.

Comme déjà durant l'exercice précédent, la majeure partie de la viande fraîche a été transportée par des avions de ligne de 14 compagnies aériennes différentes via Zurich et les hubs de Madrid et de Francfort, surtout pour les marchandises en provenance d'Amérique du Sud.

En fin d'année, un changement des tarifs douaniers à court terme a permis l'importation en franchise de droits de certaines catégories de viande en provenance des États-Unis. Cette adaptation a nécessité une coordination rapide au sein de l'équipe et avec les autorités.

Transport maritime

En 2025, la GVFI a acheminé au total 872 conteneurs. 760 conteneurs ont été transportés en passant par le port de Rotterdam. 112 autres conteneurs ont transité par Londres et Southampton. En TEU (Twenty-foot Equivalent Units), cela correspond à 1'703 unités, soit une hausse de 6,5% par rapport à l'exercice précédent, malgré l'interruption de cinq mois sur les conteneurs de volaille du Brésil suite à la grippe aviaire dans la province de Rio Grande do Sul. Les quantités manquantes ont pu être compensées par des marchandises européennes, provenant principalement d'Ukraine et, dans une moindre mesure, de Pologne. Comme déjà l'année précédente, les taux de fret maritime dans nos zones de navigation sont restés à un niveau bas et stable.

Air freight

In 2025, GVFI imported 1,791 shipments totalling 5,297 tonnes by air freight, thus posting an increase in the number of shipments as well as the tonnage.

Except for February, import quotas were higher than in 2024. During the summer half-year, additional shipments of beef had to be imported by air freight so as to reliably meet customer demand. In October, a prolonged strike in the Montevideo harbour meant that containers ready for loading had to be returned to the producer and the goods then had to be shipped by air freight with new documents.

Air freight prices contracted slightly, which had a positive effect on the total costs. Thanks to our long-standing cooperation with our reliable logistics partners, there were no significant capacity bottlenecks despite the substantially higher volumes. Together we managed to efficiently solve all challenges.

As in the previous year, most of the chilled meat arrived on passenger flights operated by 14 different airlines via Zurich and the hubs of Madrid and Frankfurt, in particular meat from South America.

Customs tariffs changed at short notice towards the end of the year, which enabled the tax-free import of certain meat categories from the US. This change required rapid coordination within the team and with the authorities.

Sea freight

GVFI processed a total of 872 containers in 2025. Of these, 760 containers came through Rotterdam harbour and 112 came through London and Southampton. This equalled 1,703 TEUs (twenty-foot equivalent units), 6.5% more than in the previous year in spite of the five-month interruption in poultry containers from Brazil due to bird flu in Rio Grande do Sul province. The resulting gap could be filled by European goods, mainly from Ukraine and to a lesser extent from Poland. As in the previous year, sea freight rates for the relevant shipping routes were stable at a low level.



Geopolitische Entwicklungen

Die Suezkanalkrise, die Ende 2023 im Zusammenhang mit dem Gaza-Konflikt ausgebrochen war, gilt weiterhin als nicht vollständig beendet. Dennoch hat sich die Situation so weit beruhigt, dass die französische Reederei CMA CGM ab Anfang 2026 wieder ihr gesamtes Ost West Volumen regulär durch den Suezkanal führen wird.

Maersk führte zwar Anfang Dezember 2025 eine Testfahrt mit einem kleineren Containerschiff (6'500 TEU) durch, hält jedoch aufgrund anhaltender Sicherheitsbedenken vorerst daran fest, das gesamte Volumen aus Fernost über alternative Routen zu steuern. Eine schrittweise Rückkehr über den Suezkanal wird erwartet.

Bahn Rotterdam–Basel

Wie bereits im Vorjahr gab es 2025 auf der Bahnverbindung zwischen Rotterdam und Basel keine besonderen Vorkommnisse. Der Verkehr verlief stabil und zuverlässig.

LKW

Der LKW Verkehr zeigte sich ebenfalls unverändert und blieb – wie schon 2024 – auf hohem, stabilem Niveau.

Évolutions géopolitiques

La crise du canal de Suez, qui a éclaté fin 2023 dans le contexte du conflit à Gaza, n'est toujours pas complètement réglée. La situation s'est toutefois suffisamment calmée pour que la compagnie maritime française CMA CGM reprenne en début d'année 2026 l'acheminement régulier de tout le volume est-ouest par le canal de Suez.

Début décembre 2025, Maersk avait effectué un premier essai avec un porte-conteneurs plus petit (6'500 TEU) mais continue pour l'instant d'acheminer l'ensemble de son volume en provenance d'Extrême-Orient par des itinéraires alternatifs en raison d'inquiétudes persistantes en matière de sécurité. Un rétablissement progressif par le canal de Suez est attendu.

Transports ferroviaires Rotterdam–Bâle

Comme déjà en 2024, il n'y a pas eu d'incidents particuliers sur la liaison ferroviaire entre Rotterdam et Bâle durant l'exercice sous revue. Le trafic était stable et fiable.

Transports routiers

Le trafic par camions est également resté inchangé, à un niveau stable et élevé comme en 2024 déjà.

Geopolitical developments

The Suez Canal crisis that broke out at the end of 2023 during the Gaza conflict is still not quite over. However, the situation has calmed enough that the French shipping company CMA-CGM will regularly move all its east-west volumes through the Suez Canal again from the beginning of 2026.

Maersk made a test run with a smaller container ship (6,500 TEUs) at the beginning of December, but due to persistent security concerns will continue to move the entire Far East volumes via alternative routes. A step-by-step return to the Suez Canal is expected.

Rail Rotterdam–Basel

As in the previous year, there were no special events affecting the rail connection between Rotterdam and Basel. Traffic flowed smoothly and reliably.

Trucks

Lorry traffic also did not change and was stable at a high level, same as in 2024.

Qualitätssicherung

Assurance qualité

Quality control

Zertifizierungen und Audits

Sowohl die GVFI AG wie auch die GVFI Europe B.V. haben die geplanten Zertifizierungen erreicht. Beide Unternehmen erlangten den IFS Broker Version 3.2 und die Bio-Zertifizierung.

Ende 2025 waren 98,2% der Produktionsbetriebe der GVFI nach einem GFSI (Global Food Safety Initiative) anerkannten Standard (IFS, BRC, FSSC 22000) zertifiziert.

Weiterentwicklung

2025 wurden die Module «Claim Management» und «Spezifikationen» erfolgreich in das ERP-System der GVFI-Gruppe integriert. Diese Systemerweiterung stellt einen wesentlichen Schritt zur weiteren Digitalisierung und zur Standardisierung qualitätsrelevanter Prozesse dar und stärkt das interne Qualitätsmanagement nachhaltig.

Das Claim Management-Modul ermöglicht eine durchgängige, systemgestützte Erfassung und Bearbeitung von Reklamationen ohne Medienunterbruch, wodurch Transparenz, Nachvollziehbarkeit und Auswertbarkeit verbessert und Bearbeitungszeiten reduziert werden.

Durch die Integration des Spezifikationsmoduls wird bei der Artikelanlage automatisch eine konsistente, versionierte und freigegebene Spezifikation erstellt. Das erhöht die Datenqualität, reduziert Fehlerquellen und stärkt die Audit- und Compliance-Sicherheit.

Insgesamt leistet die ERP-Integration beider Module einen signifikanten Beitrag zur Effizienzsteigerung, Prozesssicherheit und Transparenz im Qualitätsmanagement. Sie unterstützt die GVFI bei der Erfüllung steigender regulatorischer und kundenseitiger Anforderungen.

Qualitäts- und Produktsicherheit

Wie in den Vorjahren führte die GVFI aufgrund eines risikobasierten Plans stichprobenartig und gezielt Analysen durch. Die Ergebnisse zeigten keine besonderen oder besorgniserregenden Tendenzen. Alle Analyseanfragen unserer Kunden konnten erfüllt werden.

Certifications et audits

Tant la GVFI SA que la GVFI Europe B.V. ont obtenu les certifications prévues. Les deux entreprises ont réussi la version 3.2 d'IFS Broker ainsi que la certification bio.

En fin d'année 2025, 98,2% des entreprises de production de la GVFI étaient certifiées selon un standard (IFS, BRC ou FSSC 22000) reconnu par la GFSI (Global Food Safety Initiative).

Évolutions

En 2025, les modules «Claim Management» et «Spécifications» ont été intégrés avec succès dans le système ERP du groupe GVFI. Ce développement du système constitue une étape majeure vers la poursuite de la numérisation et de la standardisation des processus relatifs à la qualité et renforce durablement la gestion interne de la qualité.

Le module Claim Management permet une saisie et un traitement continu et assistés par ordinateur des réclamations, sans interruption de support, ce qui améliore la transparence, la traçabilité et l'évaluation tout en réduisant les délais de traitement.

Grâce à l'intégration du module de spécifications, une spécification cohérente, adaptée aux versions et validée est générée automatiquement au moment de la création d'un article. Cela améliore la qualité des données, réduit les sources d'erreurs et renforce la sécurité des audits et de la conformité.

D'une façon générale, l'intégration dans le système ERP des deux modules contribue de manière significative aux gains d'efficacité, à la sécurité du processus et à la transparence de la gestion de la qualité. Elle soutient la GVFI dans la réalisation d'exigences croissantes du côté des clients et des réglementations.

Qualité et sécurité des produits

Comme dans les années précédentes, la GVFI a effectué des analyses ciblées et par échantillonnage selon un plan fondé sur les risques. Aucune tendance particulière ou préoccupante n'en est ressortie. Toutes les demandes d'analyse de nos clients ont pu être honorées.

Certifications and audits

GVFI Ltd and GVFI Europe B.V. obtained their certifications as planned. Both companies received IFS Broker Version 3.2 and organic certification.

At the end of 2025, 98.2% of GVFI's production operations were certified to one of the standards recognised by the Global Food Safety Initiative GFSI (IFS, BRC, FSSC 22000).

Further development

The Claim Management and Specifications modules were successfully integrated into the GVFI Group's ERP system in 2025. This system expansion represents a significant step towards further digitalisation and the standardisation of quality-relevant processes and strengthens internal quality management sustainably.

The Claim Management module allows seamless end-to-end, system-supported capture and handling of complaints, which improves transparency, traceability and evaluability and reduces processing times.

The integration of the Specifications module means that consistent, versioned and released specifications are automatically allocated to all articles entered into the system. This improves data quality, reduces sources of error, and strengthens audit and compliance security.

All in all, the ERP integration of these two modules makes a significant contribution to efficiency enhancement, process security and transparency in quality management. This helps GVFI to comply with increasing regulatory and customer requirements.

Quality and product safety

As in previous years, GVFI carried out spot checks and targeted residue analyses in accordance with a risk-based plan. The results did not reveal any special or worrying trends. All customer requests for analyses were met.

GVFI also carried out some special analyses outside of its annual plan, e.g. for contaminants or drug residues (antibiotics, veterinary drugs, etc.), all of which were within the normal range.



Die GVFI führte ausserhalb des Jahresplans auch einige spezifische Analysen durch, z. B. auf Kontaminanten oder Medikamentenrückstände (Antibiotika, Tierarzneimittel etc.), welche ebenfalls im Normbereich lagen.

2025 waren unsererseits keine spezifischen Kampagnen geplant, sondern es wurde ein möglichst breites Spektrum weltweit untersucht. Neben den mikrobiologischen Parametern haben wir die Verwendung von Tierarzneimitteln, Leistungsförderern und das Vorhandensein von Umweltkontaminanten geprüft. Alle analysierten Produkte waren diesbezüglich konform.

Des Weiteren gab es 2025 in der GVFI-Gruppe keine Lebensmittelsicherheitsfälle, die einen Rückruf oder eine Rücknahme ausgelöst haben.

Wareneingangskontrollen und Kundenreklamationen

Weder bei den Wareneingangskontrollen noch bei den Kundenreklamationen wurden sicherheitsrelevante Abweichungen aufgedeckt. Der Anteil Kundenbeschwerden pro Auftrag lag wie 2024 bei weniger als 2%.

La GVFI a également effectué quelques analyses spécifiques en dehors du plan annuel, portant par exemple sur des contaminants ou des résidus de médicaments (antibiotiques, produits vétérinaires, etc.), lesquelles se situaient également dans la norme.

De notre côté, nous n'avions pas prévu de campagnes spécifiques en 2025, il s'agissait d'examiner un éventail aussi large que possible à l'échelle mondiale. En plus des paramètres microbiologiques, nous avons contrôlé l'utilisation de médicaments vétérinaires, de stimulateurs de performance et la présence de contaminants environnementaux. Tous les produits analysés étaient conformes sur ces plans.

En 2025, le groupe GVFI n'a par ailleurs connu aucun cas de sécurité alimentaire ayant donné lieu à un rappel ou à un retrait.

Contrôles à la réception des marchandises et réclamations de clients

Aucun écart susceptible d'influer sur la sécurité n'a été décelé, ni lors des contrôles à la réception des marchandises ni suite à des réclamations de clients. La proportion de réclamations par mandat était inférieure à 2%, comme en 2024.

We did not plan any specific campaigns for 2025, but investigated the widest possible spectrum globally. In addition to the microbiological parameters, we tested the use of veterinary drugs, performance enhancers and the presence of environmental contaminants. All analysed products complied with the standards.

There were also no food safety cases at the GVFI Group in 2025 that triggered a recall or return of products.

Incoming goods inspection and customer complaints

No deviations relevant to safety were discovered during the checks of incoming goods or as a result of customer complaints. As in 2024, the number of customer complaints per order was less than 2%.

Nachhaltigkeit bei der GVFI

La durabilité à la GVFI

Sustainability at GVFI

Vorwort

Die Wahrnehmung von Nachhaltigkeit unterscheidet sich je nach Stakeholder deutlich. Zudem werden auch die Bereiche MENSCH, UMWELT und TIER unterschiedlich gewichtet. Die GVFI sieht es seit mehreren Jahren als zentralen Auftrag, ihre Kunden mit präzisen, aktuellen und fundierten Informationen zu unterstützen. Nebst allgemeinen Grundlagen setzen wir bei unserer Nachhaltigkeitsarbeit gezielt Prioritäten, die sich an den Interessen unserer Kunden, an neuen gesetzlichen Bestimmungen und an politischen Entwicklungen orientieren. Alle Themen besprechen wir regelmässig vertieft mit unseren Lieferanten.

Soziale Audits

Auch 2025 verfolgte die GVFI konsequent das Ziel, dass die Arbeitsbedingungen der Mitarbeitenden in den Herkunftsländern auf hohem Niveau und über alle Regionen hinweg vergleichbar bleiben. Lieferanten aus Ländern, deren nationale Gesetzgebungen die geforderten Mindeststandards nicht erfüllen, müssen die Arbeitsbedingungen ihrer Mitarbeitenden durch privatrechtliche Audits nachweisen. In allen übrigen Ländern gelten die nationalen Bestimmungen sowie deren behördlicher Vollzug als ausreichend und vergleichbar. Seit wir diese Audits einfordern, wurde noch nie ein gravierender Mangel festgestellt. Im Gegenteil: Viele unserer Lieferanten überzeugen zusätzlich durch ihr eigenes Engagement bei sozialen Projekten, was sich bei unseren regelmässigen Besuchen vor Ort immer wieder zeigt.

Umwelt

Im Bereich UMWELT stand 2025 die Europäische Entwaldungsverordnung (EUDR) im Mittelpunkt unserer Aktivitäten. Diese Verordnung sollte ursprünglich Anfang 2026 in Kraft treten. Sie verlangt, dass kein Stück Rindfleisch in die EU importiert werden darf, wenn das Tier auf Flächen gehalten wurde, auf denen zuvor Wald gerodet oder geschädigt wurde. Zudem überträgt die EUDR dem Erstinverkehrbringer die vollständige Verantwortung für die Überprüfung der Rückverfolgbarkeit und der Flächennutzung.

Avant-propos

La perception de la durabilité varie fortement selon les parties prenantes. Les domaines ÊTRE HUMAIN, ENVIRONNEMENT et ANIMAL sont également pondérés différemment. La GVFI considère depuis des années comme une mission centrale le soutien apporté au client par des informations précises, actuelles et fondées. Dans le cadre de notre travail en matière de durabilité, nous fixons en plus des principes généraux des priorités spécifiques axées sur les intérêts de nos clients, les nouvelles dispositions légales et les évolutions politiques. Tous ces thèmes sont régulièrement discutés de manière approfondie avec nos fournisseurs.

Audits sociaux

En 2025, la GVFI a de nouveau poursuivi avec rigueur l'objectif de maintenir les conditions de travail des personnels dans les pays d'origine à niveau élevé et comparable entre toutes les régions. Les fournisseurs de pays dont la législation nationale ne répond pas aux normes minimales requises doivent démontrer les conditions de travail de leurs personnels par le biais d'audits de droit privé. Dans tous les autres pays, les dispositions nationales et leur application par les autorités sont considérées comme suffisantes et comparables. Depuis que nous exigeons ces audits, des manquements graves n'ont encore jamais été constatés. Au contraire : nombre de nos fournisseurs se distinguent par leur propre engagement dans des projets sociaux, ce que nous constatons régulièrement lors de nos visites périodiques sur place.

Environnement

Dans le domaine ENVIRONNEMENT, le règlement européen sur la déforestation (EUDR) était au centre de nos activités en 2025. Selon ce règlement, qui devait initialement entrer en vigueur début 2026, aucune pièce de viande bovine ne pourra être importée dans l'UE si l'animal a été élevé sur des terres ayant été préalablement déboisées ou endommagées. L'EUDR transfère en outre au premier distributeur la responsabilité globale de la vérification de la traçabilité et de l'affectation des terres.

Foreword

Perceptions of sustainability vary considerably, depending on the stakeholders. The concepts of HUMANS, the ENVIRONMENT and ANIMALS are also weighted differently. For several years now, GVFI has considered it its central mandate to support its customers with precise, up-to-date and well-founded information. In addition to general principles, our sustainability work focuses on priorities that support the interests of our customers, comply with new statutory provisions and take account of political developments. We regularly discuss all topics in depth with our suppliers.

Social audits

In 2025 GVFI again continued its efforts to ensure that employment conditions in the countries of origin are of a high standard and comparable across all regions. Suppliers from countries whose national laws do not meet the required minimum standards have to engage private specialists to assess the working conditions of their employees. The national laws in all other countries and their enforcement by the authorities are deemed satisfactory and comparable. No serious defects have been identified since we introduced these audits. Just the opposite in fact: many of our suppliers also impress with their engagement in social projects, which we can confirm during our regular on-site visits.

Environment

In the ENVIRONMENT sphere, our activities focused on the European Union Deforestation Regulation (EUDR) in 2025. This regulation was originally supposed to enter into force at the beginning of 2026. It bans the import of beef into the EU of any animal that has been kept on land where forest had been cleared or damaged previously. The EUDR also passes full responsibility for checking traceability and land use to the initial distributor.

Um diese Anforderungen rechtzeitig umzusetzen, hat die GVFI ein spezifisches EDV-System eingeführt, in dem die Lieferanten Geodaten zu den Weideflächen ihrer Tiere bereitstellen. Diese Flächen werden mittels Satellitenbild-Analysen auf Entwaldung hin geprüft.

Im Dezember 2025 entschied das Europäische Parlament aufgrund von Umsetzungsproblemen, den Start der EUDR um ein Jahr auf Anfang 2027 zu verschieben.

Tierschutz und Tierwohl

Die Tierhaltung in den Herkunftsländern rückt 2026 verstärkt in den Fokus. Dies betrifft insbesondere zwei Themen:

- **Import von Rindfleisch aus Mercosur-Staaten**, der im Rahmen des Freihandelsabkommens politisch sensibel bleibt.
- **Neue Schweizer Deklarationspflicht:** Ab Mitte 2027 müssen Eingriffe ohne Schmerzausschaltung bei bestimmten Tierarten bis zum Endkonsumenten deklariert werden.

Durch unsere regelmässigen Besuche in den Herkunftsländern verfügen wir über detaillierte, aktuelle Einblicke in Haltungssysteme, Transportwege und Schlachtprozesse. Damit sind wir gut vorbereitet, um unsere Kunden zu diesen Themen sachlich und umfassend zu beraten – insbesondere zu den weit verbreiteten, weidebasierten und tiergerechten Haltungssystemen der südlichen Hemisphäre.

Schlusswort

Auch 2025 konnte die GVFI erstklassiges Fleisch einkaufen, das dank des hohen Engagements der ausgewählten, weltweiten Produzenten nicht nur qualitativ überzeugt, sondern auch in den Bereichen MENSCH, UMWELT und TIER höchsten Ansprüchen gerecht wird.

Afin de répondre à ces exigences dans les délais impartis, la GVFI a mis en place un système informatique spécifique dans lequel les fournisseurs introduisent des données géographiques sur les pâturages de leurs animaux. Ces terres font ensuite l'objet de contrôles par le biais d'analyses d'images satellites en vue de détecter des déforestations.

En raison de problèmes d'implémentation, le Parlement européen a décidé en décembre 2025 de reporter le démarrage de l'EUDR d'un an, au début 2027.

Protection des animaux et bien-être animal

Les conditions d'élevage dans les pays d'origine étaient à nouveau sous les feux de la rampe en 2026. Il s'agissait principalement des deux thèmes suivants :

- **Importation de viande bovine des pays du Mercosur**, qui reste politiquement sensible dans le cadre de l'accord de libre-échange.
- **Nouvelle obligation de déclaration en Suisse:** à partir de mi-2027, les interventions pratiquées sans anesthésie sur certaines espèces animales devront être déclarées jusqu'au consommateur final.

Grâce à nos visites régulières dans les pays d'origine, nous disposons d'informations détaillées et actualisées sur les systèmes d'élevage, les voies de transport et les processus d'abattage. Nous possédons ainsi la préparation nécessaire pour conseiller nos clients de manière objective et complète sur ces questions, en particulier sur les systèmes d'élevage basés sur le pâturage dans l'hémisphère sud, lesquels sont à la fois très répandus et respectueux des animaux.

Conclusion

En 2025, la GVFI a de nouveau pu se procurer de la viande de première qualité qui, grâce à l'engagement élevé des producteurs sélectionnés dans le monde entier, convainc non seulement par sa qualité mais répond également aux exigences les plus élevées dans les domaines de l'ÊTRE HUMAIN, de l'ENVIRONNEMENT et de l'ANIMAL.

To implement these requirements in good time, GVFI introduced a special IT system for the suppliers to provide geodata on the grazing land for their animals. These areas are checked for deforestation by analysing satellite images.

Because of the problems experienced with implementation, the European Parliament decided in December 2025 to postpone the start of the EUDR by one year to the beginning of 2027.

Animal protection and animal welfare

Animal husbandry in the countries of origin will come into sharper focus in 2026. This concerns two topics in particular:

- Import of beef from Mercosur countries, which remains a politically sensitive topic under the free trade agreement.
- New Swiss declaration obligation: From mid-2027, procedures without pain relief affecting certain animal species have to be declared to the end consumers.

During our regular visits to the countries of origin, we gain detailed and up-to-date insight into husbandry systems, transport routes and slaughter processes. We are therefore well equipped to provide our customers with factual and far-ranging information about these topics – and in particular the widespread pasture-based and species-appropriate farming systems in the southern hemisphere.

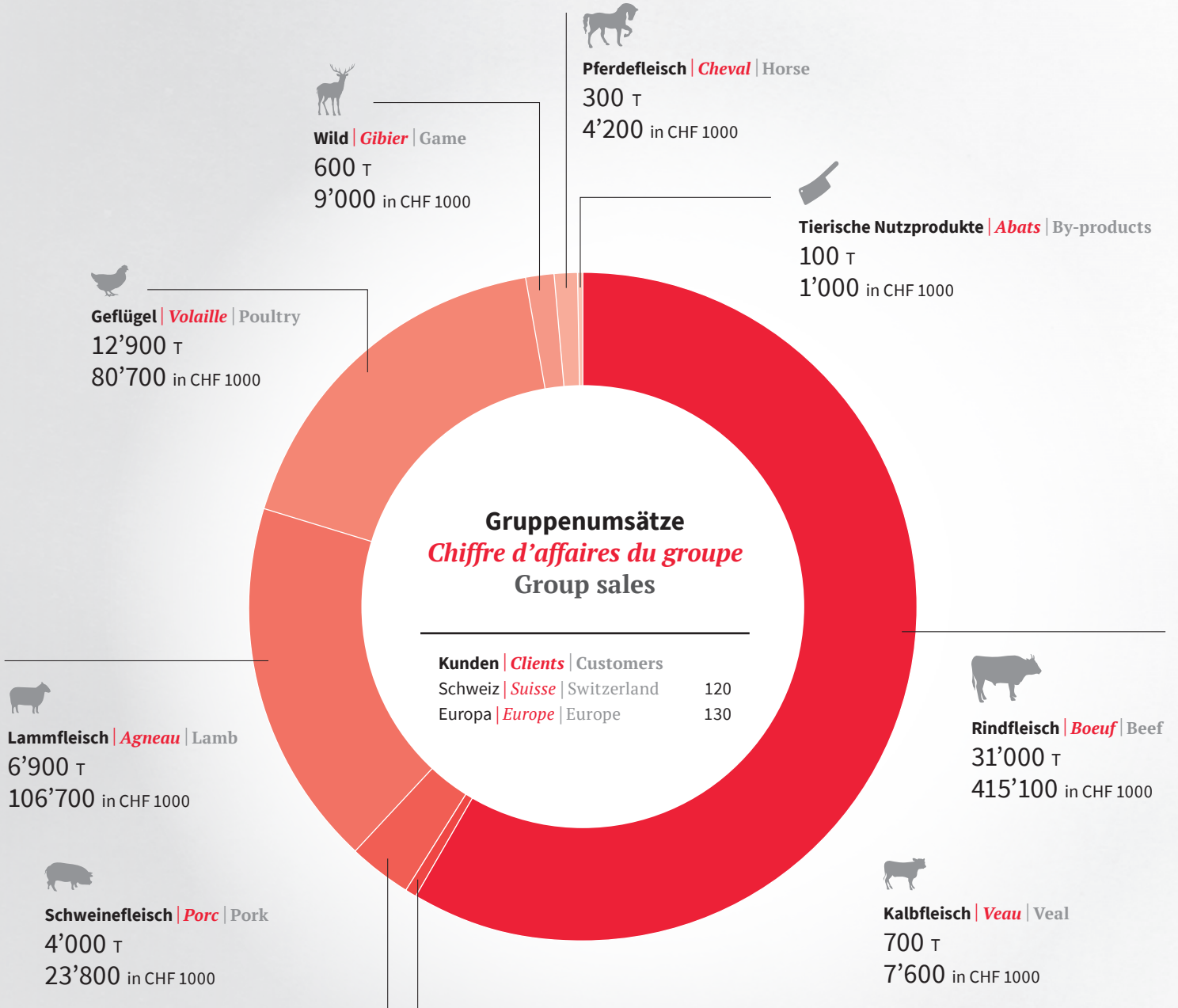
Closing remarks

In 2025 GVFI was able once again to buy first-grade meat, which with the high commitment of our selected global producers, not only convinces in terms of quality but also meets the highest standards for HUMANS, the ENVIRONMENT and ANIMALS.

Kennzahlen des Erfolgs (GVFI Gruppe)

Chiffres indicateurs du succès (groupe GVFI)

Success indicators (GVFI group)



Umsatz und Absatz 2025
Chiffre d'affaires et volume 2025
Turnover and volume 2025

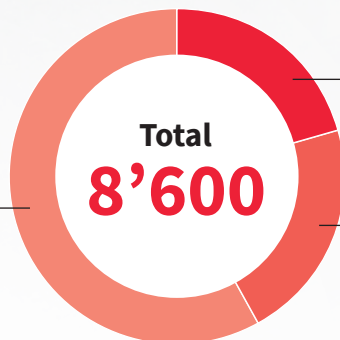
56'500 **Total** **648'100**

Tonnen | *tonnes* | tonnes in CHF 1000

Anzahl Sendungen aus Übersee
Nombre d'envois d'outre-mer
 Number of shipments from overseas

5'100

Aus Europa | *Origine Europe* | From Europe



1'800

Luftfracht | *Fret aérien* | Air cargo

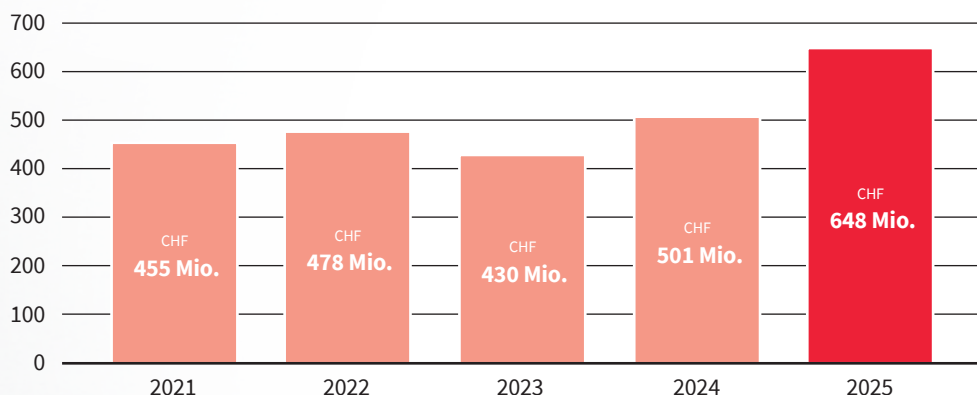
1'700

Seefracht | *Transport maritime* | Sea cargo

Gruppen-Kennzahlen in CHF 1000 | *Chiffres du groupe en CHF 1000* | Group figures in CHF 1000

	2025	2024	Change
Bruttoerlös <i>Chiffre d'affaires brut</i> Gross sales	648'126	501'680	+29,2%
Bruttogewinn <i>Bénéfice brut</i> Gross profit	12'204	10'539	+15,8%
Betriebsgewinn (EBIT) <i>Résultat d'exploitation (EBIT)</i> Operating profit (EBIT)	4'109	2'849	+44,2%
Jahresgewinn <i>Bénéfice de l'exercice</i> Profit for the year	2'774	1'714	+61,8%
Absatz in Tonnen <i>Volume en tonnes</i> Sales in tonnes	56'487	49'877	+13,3%

Gruppenumsätze | *Chiffre d'affaires du groupe* | Group sales



Die GVFI AG ist Mitglied bei den folgenden Verbänden:

- Proviande
- Schweizer Fleisch-Fachverband SFF
- Handelskammer beider Basel
- Handel Schweiz
- Verband der Fleischwirtschaft e.V. (VDF)
- Union Européenne du Commerce du Bétail et de la Viande (UECBV)
- International Meat Secretariat (IMS)
- International Meat Trade Association (IMTA)

La GVFI SA est membre des organisations suivantes :

- *Proviande*
- *Union Professionnelle Suisse de la Viande UPSV*
- *Chambre de Commerce à Bâle*
- *Commerce Suisse*
- *Association de l'économie de la viande e.V. (VDF)*
- *Union Européenne du Commerce du Bétail et de la Viande (UECBV)*
- *Office Internationale de la Viande (OIV)*
- *International Meat Trade Association (IMTA)*

GVFI Ltd is a member of the following associations:

- Proviande
- Swiss Professional Meat Union SFF
- Basel Chamber of Commerce
- Swiss Trade
- German Meat Association (VDF)
- European Livestock and Meat Trade Union (UECBV)
- International Meat Secretariat (IMS)
- International Meat Trade Association (IMTA)

Mitarbeiterporträts

Portraits de collaboratrices et de collaborateurs

Employee portraits

Fabio Meloni ⁽¹⁾

«Ich mag das breite Spektrum meiner Tätigkeit. Es ist nie langweilig, weil wir stetig im Wandel sind.»

Der Business Analyst Fabio Meloni ist seit rund 18 Jahren bei der GVFI engagiert. Nach der Berufsmatura folgten die Weiterbildungen CAS Agile Business Analysis Studies sowie SharePoint Online Management und Administration. Bei der GVFI ist er unter anderem zuständig für das ERP-System, die Telefonie und die IT. Zudem ist er Microsoft Administrator und Firstsupport intern. «Ich mag das breite Spektrum meiner Tätigkeit», resümiert der Italiener. «Es ist nie langweilig, weil wir stetig im Wandel sind.» Verbringt Fabio Meloni nicht Zeit mit der Familie und Freunden, gehört sein Privatleben dem Angeln. «Die meiste Zeit, die ich allein verbringen kann, dreht sich ums Angeln», sagt der 46-Jährige. «Beim Fischen finde ich den besten Ausgleich.» Erlernen möchte er noch das Fliegenfischen, damit die Palette komplett ist. Gleich nach dem Angeln folgen Kochen und Essen. «Denn ohne gutes Essen fehlt die Basis für alles andere im Leben.»

Markus Hunziker ⁽²⁾

«Perfekte Ferien sind für mich, den Masoala-Regenwald in Madagaskar zu durchqueren oder auf dem schottischen West Highland Way zu wandern.»

Nach seiner Lehre zum Metzger Typ A war Markus Hunziker in verschiedenen Metzgereien im Aargau tätig. Danach stieg er innerhalb von sechs Jahren bei Bell vom Bankmetzger bis zum Filialleiter in Peseux, Neuchâtel und Biel auf. Seit 1998 arbeitet Markus Hunziker bei der GVFI. Als Category Manager im Bereich Procurement & Sales ist er für Kuh-, Schweine- und Kalbfleisch verantwortlich. Als bereichernd empfindet er dabei, «den regelmässigen Kontakt mit unseren Kunden und Lieferanten sowie die Herausforderungen, die wir in diesem dynamischen Umfeld täglich meistern». Seine privaten Interessen gelten dem Kochen, Lesen, Wandern und Reisen. «Perfekte Ferien sind für mich, den Masoala-Regenwald auf Madagaskar zu durchqueren oder auf dem schottischen West Highland Way zu wandern.» Auch für seinen grossen Traum benötigt der 57-Jährige gutes Schuhwerk, will er doch unbedingt einmal zu Fuss von Allschwil nach Amsterdam laufen.»

Fabio Meloni ⁽¹⁾

«J'aime le large spectre de mes activités. Lorsque l'on est constamment dans le changement, l'ennui ne se fait jamais sentir.»

L'analyste commercial Fabio Meloni travaille à la GVFI depuis quelque 18 ans. Après une maturité professionnelle, il a suivi des formations continues en analyse commerciale agile CAS et en gestion et administration SharePoint Online. A la GVFI, il est notamment en charge du système ERP, de la téléphonie et de l'informatique. Il est également administrateur Microsoft et premier support interne. «J'aime le large spectre de mes activités», résume l'Italien. «Lorsque l'on est constamment dans le changement, l'ennui ne se fait jamais sentir.» Quand Fabio Meloni ne passe pas de temps en famille ou avec ses amis, il s'adonne à la pêche. «Dès que j'ai l'occasion d'être seul, je vais généralement à la pêche», explique notre collaborateur de 46 ans. «J'y trouve ma meilleure source d'équilibre.» Il voudrait encore apprendre la pêche à la mouche pour compléter son répertoire. Juste après la pêche, il aime cuisiner et manger. «Sans une bonne table, la base de tout le reste manque dans la vie.»

Markus Hunziker ⁽²⁾

«Pour moi, des vacances parfaites consistent en traversées de la forêt tropicale de Masoala à Madagascar ou en randonnées sur le West Highland Way en Écosse.»

Après un apprentissage de boucher type A, Markus Hunziker a travaillé dans diverses boucheries du canton d'Argovie. Il a ensuite gravi les échelons durant six ans chez Bell, passant de boucher à directeur de succursale à Peseux, Neuchâtel et Bienne. Markus Hunziker travaille à la GVFI depuis 1998. En qualité de Category Manager du département Procurement & Sales, il est responsable de la viande de veau, de porc et de vache. Le plus enrichissant dans son travail, ce sont selon lui «les contacts réguliers avec nos clients et fournisseurs ainsi que les défis à maîtriser quotidiennement dans cet environnement dynamique». Sur le plan privé, il aime la cuisine, la lecture, les randonnées et les voyages. «Pour moi, des vacances parfaites consistent en traversées de la forêt tropicale de Masoala à Madagascar ou en randonnées sur le West Highland Way en Écosse.» Il lui faudra aussi de bonnes chaussures pour réaliser son grand rêve : à 57 ans, Markus Hunziker veut absolument se rendre un jour d'Allschwil à Amsterdam à pied.

Fabio Meloni ⁽¹⁾

“I love the broad spectrum of my work. It's never boring because we're always changing.”

The business analyst Fabio Meloni has worked for GVFI for around 18 years. After his vocational baccalaureate, he completed his CAS Agile Business Analysis Studies and SharePoint Online Management and Administration course. At GVFI he is responsible, among other things, for the ERP system, telephony services and IT. He also serves as Microsoft administrator and internal first support. “I love the broad spectrum of my work,” says the Italian. “It's never boring because we're always changing.” When Fabio Meloni isn't spending time with his family and friends, his time is dedicated to fishing. “Most of the time that I can spend on my own is devoted to fishing,” says the 46-year-old. “Fishing is the best way for me to unwind.” He would like to master fly fishing to complete his set of skills. Fishing is followed closely by cooking and eating. “Because without good food there's no foundation for the other good things in life.”

Markus Hunziker ⁽²⁾

“My idea of the perfect vacation is to traverse the Masoala rain forest in Madagascar or to hike the West Highland Way in Scotland.”

After doing an apprenticeship as Butcher Type A, Markus Hunziker worked at a number of butcheries in Aargau. He then joined Bell where he was promoted from industrial butcher to branch manager in Peseux, Neuchâtel and Bienne within six years. Markus Hunziker has worked for GVFI since 1998. As Category Manager in Procurement & Sales, he is responsible for beef, pork and veal. What he finds rewarding is “the regular contact with our customers and suppliers and the challenges that we have to master every day in this dynamic environment”. His private hobbies are cooking, reading, hiking and traveling. “My idea of the perfect vacation is to traverse the Masoala rain forest in Madagascar or to hike the West Highland Way in Scotland.” And for his big dream the 57-year-old needs good shoes, as he would really like to hike from Allschwil to Amsterdam one day.



Daniel Schütze ⁽³⁾

«Meine Leidenschaft ist das Kochen. Ich liebe es, Neues auszuprobieren und an mir selbst zu wachsen. Gerade auch beim Kochen.»

Ehe sich Daniel Schütze zum Ausbilder qualifizierte, absolvierte er eine Lehre als Verkaufsmetzger. Seine berufliche Laufbahn führte ihn als Teamleiter zu Hieber und zur Migros. Des Weiteren amtiert er für die Metzgerinnung Südbaden als Prüfer im Lebensmittelhandwerk. Seit 2023 setzt Daniel Schütze sein Fachwissen bei der GVFI im Procurement & Sales ein. Marktgeschehnisse schnell zu erkennen und entsprechend zu reagieren, sei dabei zentral. Nicht minder wichtig für die GVFI ist seine Funktion als persönlicher Grillmeister. Nebst dem Verpflegen seiner Kollegen schätzt der 35-Jährige «den täglichen Kontakt mit unseren über ganz Europa verteilten Kunden». Privat verbringt der Lörracher gerne Zeit mit seiner Familie und bei Fussballspielen im Stadion. Nach seiner Passion gefragt, kommt die Antwort postwendend. «Meine Leidenschaft ist das Kochen. Ich liebe es, Neues auszuprobieren und an mir selbst zu wachsen. Gerade auch beim Kochen.»

Daniel Schütze ⁽³⁾

«J'ai la passion de la cuisine. J'adore faire de nouvelles expérimentations et progresser. Dans tous les domaines, et notamment en cuisine.»

Avant l'obtention d'un diplôme de formateur, Daniel Schütze avait effectué un apprentissage de boucher-charcutier. Son parcours professionnel l'a conduit chez Hieber et Migros où il a exercé une fonction de chef d'équipe. Il est également intervenu comme examinateur dans le domaine de l'artisanat alimentaire pour la corporation des bouchers du sud du pays de Bade. Depuis 2023, Daniel Schütze met ses compétences au service de la GVFI dans le département Procurement & Sales. Selon lui, il est essentiel d'identifier les événements du marché à un stade précoce et de réagir en conséquence. Son rôle de champion des grillades est tout aussi important pour la GVFI. En plus de restaurer ses collègues, l'homme de 35 ans apprécie tout particulièrement «le contact quotidien avec nos clients dans toute l'Europe». Côté vie privée, notre collaborateur originaire de Lörrach aime passer du temps avec sa famille et se rendre au stade pour assister à des matchs de football. Interrogé sur ses centres d'intérêt, il n'a pas une seconde d'hésitation: «J'ai la passion de la cuisine. J'adore faire de nouvelles expérimentations et progresser. Dans tous les domaines, et notamment en cuisine.»

Daniel Schütze ⁽³⁾

“My passion is cooking. I love to try out new things and to grow personally. Especially also when cooking.”

Before qualifying as a trainer, Daniel Schütze did an apprenticeship as a retail butcher. During his professional career, he worked as team leader at Hieber and Migros. He also served as food inspector for the Südbaden butchers' guild. Daniel Schütze has been applying his expertise in Procurement & Sales at GVFI since 2023. Quickly identifying market activity and reacting appropriately are central to this job. His skills as personal barbecue master are no less important to GVFI. In addition to feeding his colleagues, the 35-year-old appreciates “having daily contact with our customers everywhere in Europe”. In his private life, the Lörrach native enjoys spending time with his family and watching football games at the stadium. Asked about his passion, he quickly answers. “My passion is cooking. I love to try out new things and to grow personally. Especially also when cooking.”

Verantwortlich für erstklassigen Fleischimport
Responsable des importations de viande de premier choix
In charge of first-class meat import



Geschäftsleitung

Sam Sprunger CEO ⁽²⁾

Alexander Matejcek CFO ⁽¹⁾

Willem van Doorn COO ⁽³⁾
Geschäftsbereich GVFI Europe B.V.

Sandy Sprunger COO ⁽⁴⁾
Geschäftsbereich GVFI Schweiz

Direction

***Sam Sprunger** CEO ⁽²⁾*

***Alexander Matejcek** CFO ⁽¹⁾*

***Willem van Doorn** COO ⁽³⁾
Business Unit GVFI Europe B.V.*

***Sandy Sprunger** COO ⁽⁴⁾
Business Unit GVFI Suisse*

Management

Sam Sprunger CEO ⁽²⁾

Alexander Matejcek CFO ⁽¹⁾

Willem van Doorn COO ⁽³⁾
Business Unit GVFI Europe B.V.

Sandy Sprunger COO ⁽⁴⁾
Business Unit GVFI Switzerland



Verwaltungsrat

Peter Kofmel Präsident ⁽³⁾
Fürsprech und Notar

Otto Humbel Vizepräsident ⁽¹⁾
Unternehmer

Thomas Garcke ⁽⁵⁾
Unternehmensleiter Micarna Gruppe

Michel Gerber ⁽⁴⁾
CEO Suter Viandes SA

Marco Tschanz ⁽²⁾
Vorsitzender der Gruppenleitung
Bell Food Group AG

Revisionsstelle
BDO AG, Basel

Conseil d'administration

Peter Kofmel Président ⁽³⁾
Avocat et notaire

Otto Humbel Vice-président ⁽¹⁾
Entrepreneur

Thomas Garcke ⁽⁵⁾
Directeur du groupe Micarna

Michel Gerber ⁽⁴⁾
CEO Suter Viandes SA

Marco Tschanz ⁽²⁾
Directeur Général de Bell Food Group SA

Organe de révision
BDO SA, Bâle

Board of Directors

Peter Kofmel Chairman ⁽³⁾
Advocate and notary

Otto Humbel Vice Chairman ⁽¹⁾
Entrepreneur

Thomas Garcke ⁽⁵⁾
Managing Director of Micarna Group

Michel Gerber ⁽⁴⁾
CEO Suter Viandes SA

Marco Tschanz ⁽²⁾
Chairman of the Group Executive Board (CEO)
of Bell Food Group Ltd

Auditors
BDO Ltd, Basel

GVFI Europe B.V.

GVFI Europe B.V.

GVFI Europe B.V.

Allgemein

Die GVFI Europe B.V. steigerte ihr Gesamtabsatzvolumen 2025 um 11 % auf 10'800 Tonnen. Der Umsatz legte deutlich zu und erreichte 151 Mio. Euro – ein Wachstum von 31 % gegenüber dem Vorjahr.

Rindfleisch

Wie 2024 startete das Geschäft mit gekühltem Rindfleisch verhalten. Saisonale Effekte führten zu einer schwächeren Nachfrage zu Jahresbeginn. Bereits im Verlauf des ersten Quartals drehte der Markt und der Absatz entwickelte sich schneller und positiver als erwartet.

Die Verschiebung der EUDR um zwölf Monate beeinflusste den Markt dennoch merklich. Zusätzlich führte eine geringere Verfügbarkeit von brasilianischem Rindfleisch im ersten Quartal zu einer spürbaren Verknappung. Dieser Engpass kombiniert mit der weiterhin rückläufigen EU Rindfleischproduktion stärkte die Position der GVFI Europe B.V. auf dem Importmarkt.

Während des Sommers setzte sich der positive Trend fort. Das Volumen wurde bei langjährigen Kunden ausgebaut. Dank einer sehr guten täglichen Verfügbarkeit konnten sowohl bestehende als auch neue Kunden regelmässiger und mit einem breiteren Produktsortiment bedient werden. Sowohl im Kernsortiment als auch bei exklusiven Marken erzielten wir ein Wachstum.

Das Weihnachtsgeschäft verlief – ähnlich wie im Vorjahr – herausfordernd. Während die Nachfrage nach Filet unverändert hoch blieb, war der Absatz anderer Edelstücke gedämpfter. Positiv entwickelte sich hingegen die Nachfrage nach Binden und nach anderen Bratenstücken von Hinter- und Vorderviertel, was auf bessere Qualität und höhere Kundenakzeptanz zurückzuführen ist.

Eine verbesserte Lager- und Sortimentsstruktur mit einem breiteren Angebot führte beim gefrorenen Rindfleisch zu einer stärkeren Nachfrage aus Gastronomie, Detailhandel und Industrie.

Auch hier sorgte die geplante Einführung der EUDR gegen Jahresende für gewisse Marktunsicherheiten.

Der Gesamtabsatz von Rindfleisch inklusive Binden erhöhte sich um 13 % auf 7'700 Tonnen.

Généralités

En 2025, la GVFI Europe B.V. a augmenté son volume total de ventes de 11 % à 10'800 tonnes. Le chiffre d'affaires en nette progression s'est élevé à 151 millions d'euros, soit une croissance de 31 % par rapport à l'exercice précédent.

Viande bovine

Comme en 2024, les activités liées à la viande bovine réfrigérée ont débuté modestement. Des effets saisonniers ont entraîné une demande réduite en début d'année. Au cours du premier trimestre, le marché s'est déjà redressé et les ventes ont évolué plus vite et plus positivement que prévu.

Le report de l'EUDR de douze mois a néanmoins sensiblement influencé le marché. De plus, une disponibilité réduite de viande bovine brésilienne au premier trimestre a provoqué une pénurie perceptible. Ce facteur, associé à la baisse continue de la production de viande bovine dans l'UE, a renforcé la position de la GVFI Europe B.V. sur le marché de l'importation.

La tendance positive s'est poursuivie durant l'été. Les volumes ont augmenté auprès de clients de longue date. Grâce à l'excellente disponibilité quotidienne, des clients existants et des nouveaux ont pu être approvisionnés plus régulièrement et avec une gamme de produits plus large. Nous avons enregistré une croissance tant dans notre assortiment central que parmi les marques exclusives.

Comme déjà au cours de l'exercice précédent, les activités de fin d'année étaient exigeantes. Alors que la demande de filets est restée élevée, les ventes d'autres morceaux nobles étaient plus modérées. La demande de viande séchée et d'autres morceaux à rôtir provenant des quartiers arrière et avant a connu une évolution positive, grâce à une meilleure qualité et à une acceptation accrue par les clients.

L'amélioration de la structure d'assortiment et des stocks, avec une offre élargie, a augmenté la demande de viande bovine congelée par la restauration, le commerce de détail et l'industrie.

L'introduction prévue de l'EUDR a à aussi généré certaines incertitudes sur le marché en fin d'année.

Les ventes de viande bovine, viande séchée comprise, ont augmenté de 13 % et atteint 7'700 tonnes au total.

General

GVFI Europe B.V. increased its total sales volume by 11 % to 10,800 tonnes in 2025. Sales revenue firmed noticeably and grew 31 % year-on-year to EUR 151 million.

Beef

As in 2024, the chilled beef business got off to a constrained start. Seasonal effects burdened demand at the beginning of the year. The market had already reversed in the course of the first quarter, and sales trended faster and more positive than expected.

However, the postponement of the EUDR by twelve months had a noticeable effect on the market. Reduced availability of Brazilian beef led to a pronounced shortage in the first quarter. This bottleneck, in combination with the continuing decline in EU beef production, strengthened the position of GVFI Europe B.V. on the import market.

The positive trend continued through the summer. Volumes expanded for long-standing customers. Thanks to excellent daily availability, both existing and new customers could be served more regularly and with a wider range of products. We posted growth for our core product range as well as for exclusive brands.

As in the previous year, the Christmas business was challenging. While demand for fillet remained high, sales of other prime cuts were down. Demand for binden cuts and other forequarter and hindquarter roasting cuts trended positively thanks to improved quality and higher customer acceptance.

An improved warehousing and assortment structure with a wider product range boosted demand for frozen beef from the food service, food processing and retail segments.

Here, too, the planned implementation of the EUDR towards the end of the year caused some market uncertainty.

The total sales volume for beef – including binden cuts – increased by 13 % to 7,700 tonnes.

Gekühltes Lammfleisch

Der Absatz von gekühltem Lammfleisch war aufgrund der angespannten Beschaffungssituation und der sehr hohen Preise über das gesamte Berichtsjahr hinweg herausfordernd. Die Situation in Irland und im Vereinigten Königreich war 2025 besonders herausfordernd, da die Verfügbarkeit durch Fälle von Blauzungenerkrankung zusätzlich eingeschränkt wurde.

Australisches und neuseeländisches Lammfleisch zeigten eine solide Performance rund um Ostern und zu Weihnachten. Sämtliche Bestellungen konnten ohne nennenswerte Verzögerungen erfüllt werden.

Gefrorenes Lammfleisch

Der Absatz von gefrorenem Lammfleisch stieg 2025 um 46 % auf 2'169 Tonnen. Insbesondere im Vereinigten Königreich konnte ein starkes Wachstum erzielt werden, da zahlreiche Restaurants Lammfleisch wieder auf die Speisekarte setzten.

Auch in der EU stiegen die Verkäufe im Foodservice und im Detailhandel. Die Bestellmengen entwickelten sich wieder häufiger in Richtung vollständiger LKW Ladungen. Eine grössere Produktvielfalt und eine verbesserte Verfügbarkeit stärkten unsere Position im Markt.

Die grössten Zuwächse zeigten Keulen und Teile aus dem Vorderviertel. Gleichzeitig wurden Lieferantenbeziehungen gezielt vertieft, um die Versorgung sowohl in der EU als auch in Grossbritannien langfristig abzusichern.

Der Gesamtabsatz von Lammfleisch erhöhte sich um 12 % auf 2'617 Tonnen.

Viande d'agneau réfrigérée

En raison de la situation tendue en matière d'approvisionnement et de prix très élevés, les ventes de viande d'agneau réfrigérée étaient complexes tout au long de l'année sous revue. La situation en Irlande et au Royaume-Uni a été particulièrement difficile en 2025, la disponibilité ayant encore été restreinte suite à des cas de fièvre catarrhale ovine.

La viande d'agneau australienne et néo-zélandaise a enregistré de solides performances autour de Pâques et de Noël. Toutes les commandes ont pu être exécutées sans retards notables.

Viande d'agneau congelée

Les ventes de viande d'agneau congelée ont progressé en 2025 de 46 % à 2'169 tonnes. Une forte croissance a notamment été enregistrée au Royaume-Uni, de nombreux restaurateurs ayant réintroduit la viande d'agneau sur leurs cartes.

Dans l'Union européenne, les ventes ont également augmenté dans les canaux des services alimentaires et du commerce de détail. Les quantités commandées évoluaient de nouveau davantage dans le sens de chargements complets de camions. Une plus grande diversité de produits et une meilleure disponibilité ont renforcé notre position sur le marché.

Les plus fortes progressions concernaient les cuissots et les pièces du quartier avant. En même temps, les relations avec les fournisseurs ont été sciemment renforcées afin de garantir l'approvisionnement à long terme tant dans l'UE qu'au Royaume-Uni.

Les ventes de viande d'agneau ont augmenté de 12 % pour parvenir à 2'617 tonnes au total.

Chilled lamb

The tense procurement situation and very high prices made the chilled lamb business challenging throughout the reporting year. The situation was particularly difficult in Ireland and the United Kingdom in 2025 because availability was further limited by the outbreak of bluetongue.

Australian and New Zealand lamb turned in a solid performance around Easter and Christmas. All orders could be fulfilled without any serious delays.

Frozen lamb

Sales of frozen lamb increased by 46 % to 2,169 tonnes in 2025. Strong growth was posted in the UK in particular as many restaurants added lamb to their menus again.

Food service and retail sales rose in the EU, too. Order volumes regularly meant that we could deliver full lorry loads. A wider product range and improved availability strengthened our market position.

Leg and forequarter cuts posted the biggest growth. Supplier relationships were also strengthened in a targeted manner so as to secure long-term supply in the EU as well as the UK.

The total sales volume for lamb increased by 12 % to 2,617 tonnes.

«Die GVFI Europe B.V. steigerte ihr Gesamtabsatzvolumen 2025 um 11% auf 10'800 Tonnen. Der Umsatz legte deutlich zu und erreichte 151 Mio. Euro – ein Wachstum von 31% gegenüber dem Vorjahr.»

«En 2025, la GVFI Europe B.V. a augmenté son volume total de ventes de 11% à 10'800 tonnes. Le chiffre d'affaires en nette progression s'est élevé à 151 millions d'euros, soit une croissance de 31% par rapport à l'exercice précédent.»

“GVFI Europe B.V. increased its total sales volume by 11% to 10,800 tonnes in 2025. Sales revenue firmed noticeably and grew 31% year-on-year to EUR 151 million.”

Roasted Veal Topside

with Lemon and White Wine



LEMON

THYME

Butter

SAGE

WHITE WINE

GARLIC



Ausblick

Für 2026 rechnet GVFI Europe B.V. mit einem anspruchsvolleren Marktumfeld. Die weltwirtschaftliche und geopolitische Lage bleibt unsicher und die EU Rindfleischproduktion dürfte weiter zurückgehen. Dadurch ergeben sich aber auch Chancen für den Importmarkt, insbesondere wenn künftige Freihandelsabkommen wie etwa der Mercosur den Marktzugang erleichtern.

Für Rindfleisch erwarten wir ein moderates Wachstum in den Segmenten gekühlt und gefroren.

Bei Lammfleisch rechnen wir aufgrund rückläufiger Produktion in Neuseeland mit geringerer Verfügbarkeit. Wir werden daher das Beschaffungsmanagement weiter stärken und den Fokus auf das Geschäft mit gekühltem Lamm legen.

Trotz der vielen Herausforderungen blicken wir zuversichtlich auf das aktuelle Jahr. Unsere starke Position im Markt sowie die engen Beziehungen zu langjährigen Lieferanten und Kunden bilden eine tragfähige Basis für weiteres Wachstum und eine erfolgreiche Geschäftsentwicklung im Jahr 2026.

Perspectives

Pour 2026, la GVFI Europe B.V. s'attend à un environnement de marché plus délicat. La situation géopolitique et économique mondiale demeure incertaine et la production de viande bovine de l'UE reculera sans doute encore. Cela ouvre cependant aussi des opportunités pour le marché de l'importation, surtout si de futurs accords de libre-échange tels que le Mercosur facilitent l'accès au marché.

Concernant la viande bovine, nous prévoyons une croissance modérée dans les segments du réfrigéré et du congelé, alors que la disponibilité de la viande d'agneau devrait diminuer en raison du recul de la production en Nouvelle-Zélande. Nous continuerons par conséquent à renforcer la gestion des achats en nous concentrant sur le commerce de l'agneau réfrigéré.

Malgré les nombreux défis, nous sommes confiants pour l'année en cours. Notre solide position sur le marché ainsi que les relations étroites avec nos fournisseurs et clients de longue date sont une excellente base pour la poursuite de notre croissance et le succès de nos activités en 2026.

Outlook

GVFI Europe B.V. expects the market environment to be more challenging in 2026. The global economic and geopolitical situation remains uncertain, and beef production in the EU is likely to decline further. However, this also opens up opportunities for the import market, in particular if future free trade agreements like Mercosur facilitate market access.

We expect moderate growth for chilled and frozen beef.

We expect lamb to be less available because of declining production in New Zealand. We will therefore strengthen our procurement management and focus on the business with chilled lamb.

In spite of the many challenges, we look forward to the current year with confidence. Our strong position in the market and our close relationships with long-standing suppliers and customers form a sound basis for further growth and successful business development in 2026.



SWISS EXCELLENCE
SINCE 1902

GVFI AG

Neudorfstrasse 90
CH-4056 Basel
Tel +41 61 264 50 50
info@gvfi.ch
www.gvfi.ch

GVFI Europe B.V.

Abel Tasmanstraat 81
NL-3165 AM Rotterdam-Albrandswaard
Tel +31 10 294 44 55
info@gvfi.eu
www.gvfi.eu